

SPACE Talk



ΤΡΙΜΗΝΙΑΙΑ ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ ΤΗΣ SPACE HELLAS

ΜΑΡΤΙΟΣ 2001



3 EDITORIAL

Γ. Λαγογιάννης, Γενικός Διευθυντής



4-5 SPACE PRESS

Το 30% της Euroskills στη Space Hellas



Μαζί Space Hellas - Alcatel



5-6 SPACE INTERVIEW

Συνέντευξη του κ. Γ. Ιωαννίδη,
Δ/ντα Συμβούλου Otenet



8-9 SPACE TECH

Optical Networking



10-11 SPACE FOCUS

Υπηρεσίες και προϊόντα Δομημένης Καλωδίωσης



12 SPACE PARTNERS

Η «ταυτότητα» των Business Partners



13 SPACE PRODUCTS

Vanguard 7300 της Motorola



14-15 SPACE IN

Κοπή Πίτας



Νέοι συνεργάτες



Τριμηνιαία Περιοδική Έκδοση της SPACE HELLAS για τους συνεργάτες της

Μεσογείων 312, 153 41 Αγ. Παρασκευή, Τηλ. 6504100, Fax 6516712
e-mail:estr@space.gr

Ιδιοκτήτης: Space Hellas

Επιμέλεια Ύλης: Business Communications

Υπεύθυνος Έκδοσης: Έλενα Στράνη

Σχεδιασμός, Επιμέλεια, Παραγωγή: Knowsys

ΑΠΑΓΟΡΕΥΕΤΑΙ η αναδημοσίευση, η αναπαραγωγή, ολική, μερική ή περιληπτική, η κατά παράφραση ή διασκευή ή απόδοση του περιεχομένου της εφημερίδας με οποιονδήποτε τρόπο, μηχανικό, ηλεκτρονικό, φωτοτυπικό, χογγάρφησης ή άλλο, χωρίς προηγούμενη γραπτή άδεια του εκδότη.
Νόμος 2121/1993 και κανόνες Διεθνούς Δικαίου που ισχύουν στην Ελλάδα. Τα ενυπόγραφα κείμενα δεν εκφράζουν αναγκαστικά την εφημερίδα.

Αγαπητοί συνεργάτες,

Μεστό σε γεγονότα και δυναμικό στις προοπτικές του, το προηγούμενο τρίμηνο, έκανε ακόμα σαφέστερες τις δυνατότητες και τις ευκαιρίες που ο Όμιλός μας και διαπιστώνει αλλά το κυριότερο αξιοποιεί πάντα με δημιουργικό τρόπο.

Οι συνεργασίες της εταιρίας μας, αποτελούν εγγύηση ότι τα μηνύματα των καιρών ερμηνεύονται σωστά και ότι επιδίωξή μας παραμένει πάντα το υψηλότερο, το καλύτερο, το αποδοτικότερο και για την εταιρία μας αλλά και για τους πελάτες μας.

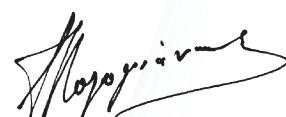
Ο 21ος αιώνας, δικαίως έχει χαρακτηριστεί ο αιώνας της ηλεκτρονικής δικτύωσης, ο αιώνας της νέας οικονομίας και του “ποντικού”, ο οποίος θα καταξιώσει ακόμα περισσότερο τον ηλεκτρονικό υπολογιστή, τις διαδραστικές υπηρεσίες, την ενσωμάτωση της τεχνολογίας σε κάθε μικρή ή μεγάλη σπιγμή της ζωής μας. Προτεραιότητα μας τώρα τα θέματα σχετικά με το ηλεκτρονικό εμπόριο, τη δικτυακή ασφάλεια, τα εικονικά δίκτυα (VPN), τις δικτυακές υπηρεσίες.

Οι εξελίξεις δεν τελειώνουν. Αναπαράγονται. Διαμορφώνονται καθημερινά για όλους μας. Σε ατομικό, ή σε εταιρικό επίπεδο. Θα έλεγε κανείς ότι συντελείται μια κοσμογονία σε πολλούς τομείς της οικονομίας. Της Νέας Οικονομίας.

Μένει να ενσωματώσουμε αυτές τις αλλαγές και χωρίς να αλλοιώσουμε την εταιρική μας φυσιογνωμία, να αντλήσουμε κάθε τι θετικό και να το κάνουμε πράξη. Με τα δικά μας χαρακτηριστικά. Με τις δικές μας προοπτικές. Με το δικό μας όραμα. Για το δικό σας καλό.

Το τεύχος που κρατάτε στα χέρια σας, είναι...λίγο βαρύτερο. Νέες στήλες, νέα θέματα και αλλαγές έγιναν προκειμένου το Space Talk να γίνει πιο εύχρηστο, πιο ευκολοδιάβαστο, πιο χρήσιμο, ως εργαλείο της μεταξύ μας έντυπης επικοινωνίας.

Με φιλικούς χαιρετισμούς



Γιώργος Λαγογιάννης

Γενικός Διευθυντής

Δυναμική η παρουσία της Space Hellas στην Comdex 2001, με ζωντανές εφαρμογές και InfoLABS

Ιδιάιτερη αίσθηση προκάλεσε η “πολυπρόσωπη” συμμετοχή της Space Hellas στους χιλιάδες επισκέπτες της έκθεσης COMDEX Greece 2001, η οποία πραγματοποιήθηκε από 15 έως 18 Φεβρουαρίου, στο Εκθεσιακό Κέντρο της Helexpo στην Αθήνα. Στο περίπτερο της Space Hellas παρουσίαστηκαν αποκλειστικά ζωντανές εφαρμογές, με κυρίαρχη αυτή του e-Learning.

Οι επισκέπτες του περιπτέρου της εταιρίας, είχαν τη δυνατότητα να παρακολουθήσουν πραγματικά μαθήματα, βασισμένα στην πλατφόρμα λογισμικού της Interwise, που μόνο η Space Hellas διαθέτει στην Ελληνική αγορά. Για την εφαρμογή, συνδέθηκαν δικτυακά το κτίριο της Space Hellas στη Λ. Μεσογείων όπου βρίσκονταν ο καθηγητής και το περίπτερο της εταιρίας στην έκθεση. Εκεί, οι επισκέπτες, έχοντας το ρόλο του μαθητή, είδαν σε πραγματικές συνθήκες



τη φιλικότητα του interface που προσφέρει η εταιρία, αλλά και την άριστη ποιότητα ήχου και απόκρισης. Ο καθηγητής που συμμετείχε στην εφαρμογή ήταν από το KEK Euroskills, στο οποίο συμμετέχει η Space Hellas (30%).

Ένα άλλο σημαντικό στοιχείο της συμμετοχής της Space Hellas στην Comdex 2001, ήταν η διοργάνωση των “Space InfoLABS”, σε ειδικά διαμορφωμένο χώρο του περιπέτερου της.

Κάθε απόγευμα, οι μηχανικοί της Space Hellas, αλλά και εκπρόσωποι διεθνών κατασκευαστικών Οίκων, απαντούσαν σε ερωτήματα των επισκεπτών σχετικά με τις τεχνολογίες των τηλεπικοινωνιών και έδιναν απλές συμβουλές σε συνήθη προβλήματα των χρηστών.

Η Space Hellas συμμετείχε επίσης με ιδιαίτερη επιτυχία και στις παράλληλες εκδηλώσεις της έκθεσης, με σεμινάρια για την ασφάλεια δικτύων, την τεχνολογία MPLS το Optical Networking και την τηλε-εκπαίδευση.

Με το σύνολο των εκδηλώσεων και εφαρμογών που παρουσίασε στην Comdex 2001, η Space Hellas στόχευσε στην ενημέρωση της Ελληνικής αγοράς για τις σύγχρονες διεθνείς εξελίξεις στις τηλεπικοινωνίες και επιβεβαίωσε το ρόλο της ως κυρίαρχη εταιρία των τηλεπικοινωνιών.



To 30% της Euroskills AE στη Space Hellas

Σε μία νέα συνεργασία προχώρησε πρόσφατα η Space Hellas, εξαγοράζοντας το 30% της εταιρίας Euroskills AE που είναι πιστοποιημένο Κέντρο Επαγγελματικής Κατάρτισης (Δέλτα Πληροφορική-Singular 70%).

Στόχος της συνένωσης των τριών δυνάμεων, των τηλεπικοινωνιών και της πληροφορικής, είναι το πέρασμα από την "Κοινωνία των Πληροφοριών" στην "Κοινωνία της Γνώσης", με την ανάπτυξη ενός σύγχρονου και δυναμικού φορέα επαγγελματικής κατάρτισης, που θα αξιοποιεί πλήρως τη σύγχρονη τεχνολογία του Διαδικτύου και των Τηλεπικοινωνιών.

Ενισχυμένη με το κύρος και την τεχνογνωσία των συνεργατών της, η Euroskills A.E., μια καθιερωμένη και δυναμικά αναπτυσσόμενη εταιρία υποστηρίζει ένα καινοτομικό μοντέλο εκπαίδευσης, το οποίο αποσκοπεί στην αναβάθμιση των επαγγελματικών προσόντων των εργαζομένων. Το μοντέλο αυτό είναι πλήρες, συστηματικό, αποτελεσματικό και για αρχή βρίσκει πρόσφορο έδαφος εφαρμογής στους συνεργάτες των τριών εταίρων.

Μέσα από τη νέα αυτή συνεργασία, η Space Hellas αναμένεται να αξιοποιήσει πλήρως την τεχνογνωσία και την εμπειρία που διαθέτει στον τομέα των ολοκληρωμένων τηλεπικοινωνιακών λύσεων και ειδικότερα των εφαρμογών e-learning. Έναν τομέα στον οποίο έχει ήδη επενδύσει σημαντικά με προσωπικό και υλικοτεχνική υποδομή.

Space Hellas - Alcatel, μαζί στον τομέα φωνής

ALCATEL

Ιευρύνει την παρουσία της στον τομέα των λύσεων φωνής η Space Hellas με τη συμφωνία που υπέγραψε με την Alcatel e-Business Distribution Hellas (πρώην Alcatel Telecom Hellas). Η συμφωνία καλύπτει τα προϊόντα του τηλεπικοινωνιακού Οίκου Alcatel, που απευθύνονται σε επιχειρήσεις και οργανισμούς. Έτσι, η Space Hellas θα προωθεί και θα παρέχει τεχνική υποστήριξη στα τηλεφωνικά κέντρα (PBX's) και τις εφαρμογές της Alcatel στην Ελληνική αγορά. Οι δύο εταιρίες προτίθενται να δραστηριοποιηθούν και σε εφαρμογές προστιθέμενης αξίας, συνδεδεμένες με την κεντρική πλατφόρμα του τηλεφωνικού κέντρου.

Παράλληλα, μέσα από εξελιγμένες εφαρμογές call centers, η Space Hellas θα δώσει την ευκαιρία στις ελληνικές επιχειρήσεις, να αξιοποιήσουν τα πλεονεκτήματα που προκύπτουν από την ενοποίηση των πληροφορικών τους συστημάτων με τις τηλεπικοινωνίες.

Έδη, η Space Hellas ενισχύει με εξειδικευμένο ανθρώπινο δυναμικό και κατάλληλο εξοπλισμό, τη Διεύθυνση Τεχνικών Υπηρεσιών, με στόχο σε πολύ σύντομο χρονικό διάστημα, να ενταχθούν και τα προϊόντα της Alcatel στην 24ωρη τεχνική υποστήριξη που προσφέρει σε επιχειρήσεις και οργανισμούς.



Με τη χορηγία της Space Hellas το 8^ο Συνέδριο του Πανελλήνιου Συλλόγου Λογοπεδικών



Ο λοικηρώθηκαν οι εργασίες του 8ου Συνεδρίου που διοργάνωσε ο Πανελλήνιος Σύλλογος Λογοπεδικών με θέμα "Η ειδική γλωσσική διαταραχή - Εξελικτική δυσφασία από την προσχολική στην εφηβική ηλικία", χορηγός του οποίου ήταν η Space Hellas. Η εταιρία δέχθηκε με μεγάλη προθυμία να στηρίξει αυτή την προσπάθεια, υποστηρίζοντας ουσιαστικά έναν αρκετά ευαίσθητο χώρο, ο οποίος σχετίζεται με θέματα επικοινωνίας.

Ο Πανελλήνιος Σύλλογος Λογοπεδικών, είναι ο μοναδικός επιστημονικός φορέας του είδους στην Ελλάδα και η δράση του αποσκοπεί στην κατανόηση, την πρόληψη, τη διάγνωση και την αντιμετώπιση των προβλημάτων επικοινωνίας που παρουσιάζουν τα παιδιά με διαταραχές στην έκφραση και την κατανόηση του Λόγου.

Στο συνέδριο συζητήθηκαν όλες οι τελευταίες εξελίξεις στον ευαίσθητο αυτό χώρο, καθώς ειδικοί από ολόκληρο τον κόσμο κατέθεσαν τις εμπειρίες τους και πρότειναν λύσεις για την αντιμετώπιση των προβλημάτων λόγου και επικοινωνίας των παιδιών.



Otenet
Internet Provider



Ο Διευθύνων Σύμβουλος της Otenet, κ. Γ. Ιωαννίδης μιλά στο SPACETalk

“Η πραγματική επανάσταση θα γίνει, όταν το Internet απαντήσει σε θεμελιώδεις ανάγκες της κοινωνίας”

S.T.: Κύριε Ιωαννίδη, ποιες είναι οι εντυπώσεις σας, από την παραμονή σας στο “τιμόνι” μιας ταχύτατα αναπτυσσόμενης εταιρίας, όπως είναι η Otenet;

ΑΠ.: Κατ’ αρχήν πρέπει να πούμε ότι ο χώρος του Internet είναι ένας εξαιρετικά δύσκολος χώρος. Στην Ελλάδα μάλιστα οι δυσκολίες είναι αικόμα μεγαλύτερες εξαιτίας μιας σειράς ειδικών λόγων. Οι κυριότεροι από αυτούς είναι η παραδοσιακή υστέρηση που παρουσίαζε η χώρα μας στις κλασικές επικοινωνίες δεδομένων (data), αλλά και το γεγονός ότι η διείσδυση των ηλεκτρονικών υπολογιστών παραμένει σημαντικά χαμηλότερη από το μέσο όρο της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Θα μπορούσα μάλιστα να πω, ότι υπάρχει ένα είδος “τερματικο-φοβίας”. Αυτό φάνηκε για πολλά χρόνια και από την προτίμησή μας στα “γκισέ”, αντί των ATM των τραπεζών.

Ένας άλλος σημαντικός λόγος είναι ότι μας διέπει αυτό που θα αποκαλούσα “κουλτούρα του νότου”. Είμαστε δηλαδή, ένας εξωστρεφής και κινητικός λαός, που δεν καθηλώνεται στο σπίτι από τις κλιματολογικές συνθήκες κι έτσι προτιμάμε την απευθείας προσωπική επαφή και όχι τη διεκπεραίωση υποθέσεων μέσω Internet. Σοβαρές δυσκολίες δημιουργεί όμως στην εγχώρια αγορά του Internet και η έλλειψη Ελληνικού περιεχομένου (content).

Λαμβάνοντας υπόψη μας όλες αυτές τις παραμέτρους προσπαθήσαμε από την πρώτη στιγμή, εδώ και περίπου εννέα μήνες, να επιταχύνουμε τους ρυθμούς ανάπτυξης της Otenet. Έτσι προχωρήσαμε σε μια εσωτερική αναδιοργάνωση, αποκτώντας μια επίπεδη (flat) δομή. Επίσης, προσλάβαμε αρκετά στελέχη από την αγορά, δίνοντας αικόμη μεγαλύτερη αναπτυξιακή ώθηση στην εταιρία.

Στην Otenet χαράξαμε μία στρατηγική και θέσαμε ένα όραμα: να είμαστε ο αναμφισβήτητος ηγέτης στην ανάπτυξη του Internet στην Ελλάδα. Καθημερινά, κερδίζουμε την εμπιστοσύνη των χρηστών υπηρεσιών Internet και ήδη έχουμε ξεπεράσει τους 100.000 συνδρομητές. Παράλληλα, μέσα από ειδικές ενέργειες, όπως χορηγίες, καταχωρίσεις, προσφορές κλπ., επιχειρούμε να κάνουμε γνωστή την Otenet και σε εκείνους που γνωρίζουν πολύ λίγα για την αγορά του Internet.

S.T.: Σε τι κυρίως διαφοροποιείται η Otenet από τις υπόλοιπες εταιρίες που δραστηριοποιούνται στο χώρο της παροχής υπηρεσιών Internet;

ΑΠ.: Αυτό που κυρίως μας διαφοροποιεί είναι η ποιότητα των υπηρεσιών που παρέχουμε, ενώ το σημαντικότερο επίτευγμά μας στους εννέα μήνες που διανύσαμε, είναι η γρήγορη και

ποιοτική εξυπηρέτηση πελατών. Αυτό το πετύχαμε με το call center που εγκαταστήσαμε και που εγώ θα το αποκαλούσα ίσως την "ψυχή της Otenet". Έχουμε φτιάξει μια ομάδα έμπειρων και ειδικευμένων στελεχών, οι οποίοι, ανά πάσα στιγμή, είναι έτοιμοι να απαντήσουν σε οποιαδήποτε ερώτηση που σχετίζεται με το Internet και να παράσχουν επί τόπου τεχνική υποστήριξη. Δεν είναι λοιπόν τυχαίος ο τίτλος next-to-you (σ.σ. Next2You), που δώσαμε σε αυτή την υπηρεσία. Σημαίνει ότι είμαστε ανά πάσα στιγμή δίπλα στον πελάτη για να του παράσχουμε τηλεφωνικά, αλλά και με επιτόπια επίσκεψη, οποιαδήποτε συμβουλή ή βοήθεια χρειάζεται. Το μεγάλο μας ενδιαφέρον για την εξυπηρέτηση των πελατών φαίνεται και από το γεγονός ότι στο τμήμα αυτό απασχολούνται περισσότεροι από το 1/3 των υπαλλήλων της Otenet. Μάλιστα, υπάρχουν σκέψεις να διευρύνουμε τους αποδέκτες αυτών των υπηρεσιών, με τη διάθεση ενός αριθμού της σειράς 090 του ΟΤΕ, μέσω του οποίου οποιαδήποτε ενδιαφερόμενος, πελάτης ή όχι, θα μπορεί να απευθύνεται στο Next2You και να κάνει ερωτήσεις σχετικά με το Internet. Δηλαδή θα είναι μια on-line ενημέρωση ή αν θέλετε "εκπαίδευση", των ελλήνων καταναλωτών των υπηρεσιών του Διαδικτύου.

S.T.: Αλήθεια, τι άλλο περιλαμβάνουν τα σχέδιά σας για την ανάπτυξη της Otenet;

ΑΠ.: Πέρα από τις υπηρεσίες βασικής πρόσβασης (dial-up), όπου έχουμε μια εδραιωμένη πρωτοπορία, σκοπεύουμε να αναπτυχθούμε σε άλλους τρεις άξονες, οι οποίοι είναι οι τηλεπικοινωνιακές λύσεις για τον επιχειρηματικό κόσμο, το "ηλεκτρονικό επιχειρείν" και οι υπηρεσίες περιεχομένου. Πιο αναλυτικά, οι τηλεπικοινωνιακές λύσεις για επιχειρήσεις είναι τηλεπικοινωνιακές υπηρεσίες που στηρίζονται στο IP δίκτυο και περιλαμβάνουν εφαρμογές VPN και πρόσβαση υψηλής ταχύτητας που μπορεί να γίνεται μέσω δορυφόρου ή xDSL. Παράλληλα, διερευνούμε και το θέμα του VoIP ειδικά για τις εταιρίες.

Το "ηλεκτρονικό επιχειρείν" ξεκινά από τα πολύ απλά web authoring, web hosting και προχωρά μέχρι το data center, τη φιλοξενία υπολογιστικών συστημάτων, το outsourcing δραστηριοτήτων των εταιριών προς εμάς, τις υπηρεσίες τύπου ASP και φυσικά το ηλεκτρονικό εμπόριο.

Τέλος, οι υπηρεσίες περιεχομένου βλέπουμε να αποτελούν μια συμπληρωματική δραστηριότητα σε όλα τα προηγούμενα.

Ήδη θα είδατε στο site μας ορισμένες υπηρεσίες με περιεχόμενο αυτοτροφοδοτούμενο, όπως είναι το web sms και οι on-line κοινότητες. Ένα άλλο σκέλος σε αυτόν τον τομέα, είναι η δημιουργία ενός thin layer ειδησεογραφικού περιεχομένου, κατάλληλου για επιχειρήσεις.

Αναγνωρίζουμε ότι εμείς ως ISP, δεν μπορούμε να είμαστε και παραγωγοί περιεχομένου, καθώς αυτός είναι ένας ρόλος που ανήκει σε δημοσιογραφικούς οργανισμούς. Αισιοδοξούμε επίσης, ότι σύντομα θα ανακοινώσουμε και επισήμως την έναρξη λειτουργίας του ελληνικού Yahoo.

S.T.: Σε τι βαθμό, πιστεύετε, ότι Ελληνικές εταιρίες με ισχυρή τεχνογνωσία, όπως η Space Hellas, μπορούν να συμβάλλουν στα αναπτυξιακά σχέδιά σας;

ΑΠ.: Η στρατηγική μας σε έναν τόσο δύσκολο τομέα στηρίζεται σε συνεργασίες. Σίγουρα, εμείς βλέπουμε τη Space Hellas ως ένα πιθανό συνεργάτη σε αυτή την κατεύθυνση. Μπορούμε κατ' αρχήν να προωθήσουμε από κοινού κάποια προϊόντα και υπηρεσίες. Ακόμα, η Space Hellas με την τεχνική υποδομή της και την τεχνογνωσία που διαθέτει, μπορεί να συμβάλλει έτσι ώστε κάποιες από τις υπηρεσίες μας να σχεδιασθούν ακόμη καλύτερα και να διασφαλίσουμε την επιτυχία τους. Είμαστε ανοιχτοί σε συνεργασίες με όλες τις εταιρίες του κλάδου, πολύ περισσότερο με μεγάλες εταιρίες, όπως η Space Hellas.

S.T.: Τελειώνοντας, θα θέλαμε να μας πείτε τι πρέπει να περιμένουν οι Ελληνικές επιχειρήσεις και οι καταναλωτές από τη διάδοση του Internet;

ΑΠ.: Είναι ένα μεγάλο ερώτημα! Για τις επιχειρήσεις, πιστεύω ότι η πραγματική επανάσταση θα επέλθει, όταν μάθουν να πραγματοποιούν το μεγαλύτερο τμήμα των δραστηριοτήτων τους μέσω του Internet.

Για τους τελικούς χρήστες θεωρώ ότι η έκρηξη, ιδιαίτερα σε μία χώρα όπως η Ελλάδα, θα έρθει μέσα από αυτό που ονομάζουμε "mobile Internet".

Σε κάθε περίπτωση, νομίζω ότι περνάμε μια μεταβατική περίοδο στην ανάπτυξη του Internet. Πιστεύω ότι η πραγματική επανάσταση θα γίνει, όταν το Internet θα απαντήσει σε θεμελιώδεις ανάγκες της κοινωνίας, καλύπτοντας δηλαδή ανάγκες και επιλύοντας προβλήματα που υπήρχαν και πριν τη σημερινή εξάπλωσή του.

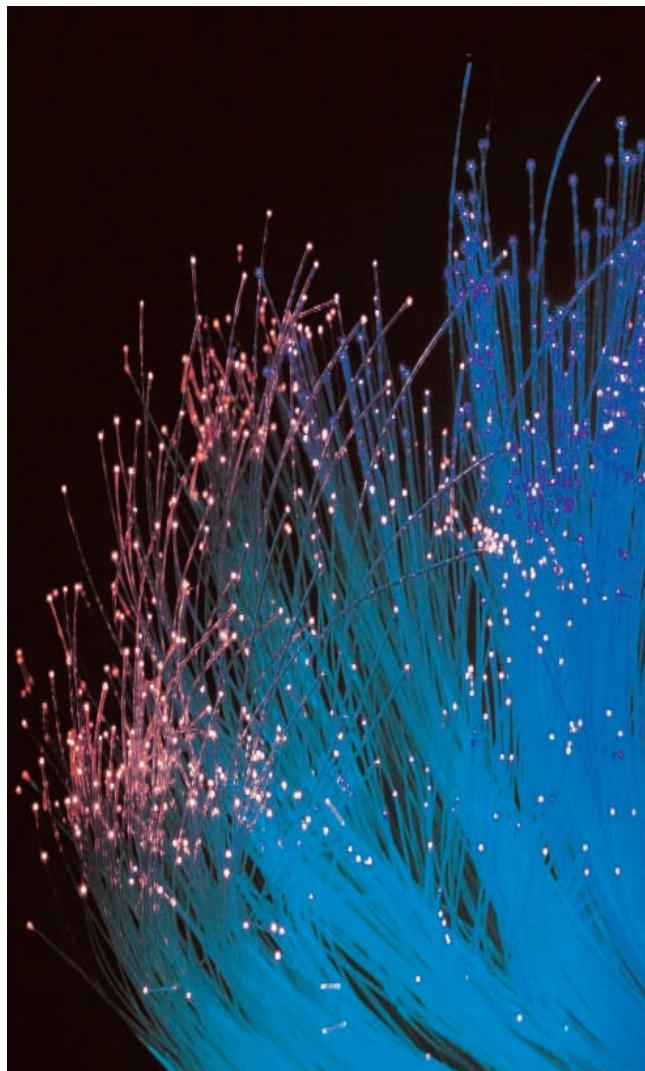
Δίκτυα Optical Networking

Η ανατροπή στις κλασσικές τεχνικές ηλεκτρικής ή ηλεκτρονικής μετάδοσης

Με τον όρο “Δίκτυα Οπτικής Επικοινωνίας”

(Optical Networking) εννοούμε το τηλεπικοινωνιακό περιβάλλον λειτουργίας, στο οποίο χρησιμοποιούνται τεχνικές οπτικής μετάδοσης αντί των κλασσικών τεχνικών ηλεκτρικής/ηλεκτρονικής μετάδοσης

Τα δίκτυα οπτικής επικοινωνίας εκμεταλλεύονται τις μεγάλες δυνατότητες μεταφοράς δεδομένων τις οποίες παρέχουν οι καλωδιώσεις οπτικής ίνας. Σύμφωνα με τις υπάρχουσες τεχνολογικές δυνατότητες (τεχνολογία DWDM-Dense Wavelength Division Multiplexing), το διαθέσιμο από την υποδομή οπτικής καλωδίωσης εύρος ζώνης διαχωρίζεται σε επιμέρους κανάλια, τα οποία χρησιμοποιούνται για τη μεταφορά πληροφορίας. Διαφορετικά σήματα κωδικοποιούνται με βάση την τεχνολογία DWDM και στη συνέχεια μεταφέρονται πάνω από το οπτικό μέσο μετάδοσης χρησιμοποιώντας διαφορετικό μήκος κύματος για το καθένα από αυτά. Η βάση των δικτύων οπτικής επικοινωνίας είναι η προϋπάρχουσα υποδομή SDH/SONET, η οποία χρησιμοποιείται ιδιαίτερα για τη μεταφορά φωνής. Η τεχνολογία SDH/SONET βασίζεται στις αρχές μετάδοσης TDM (Time Division Multiplexing), ένα περιβάλλον εργασίας με σοβαρούς περιορισμούς σε ό,τι αφορά στους ρυθμούς μετάδοσης δεδομένων, αλλά και την επεκτασιμότητα των συστημάτων. Έτσι, χρησιμοποιώντας την τεχνολογία DWDM σε συνδυασμό με τις υπάρχουσες τεχνολογίες μεταφοράς SDH/SONET είναι εφικτή η επίτευξη ιδιαίτερα υψηλών ρυθμών μεταφοράς δεδομένων που αγγίζουν το 1 Tb/s (100 x 10Gb/s), ενώ παράλληλα επιλύονται μια σειρά από λειτουργικά προβλήματα.



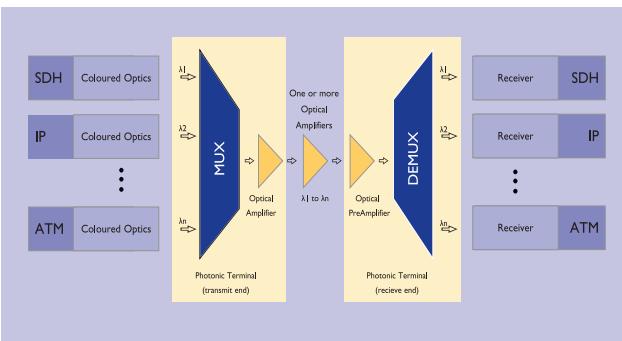
Σε αντίθεση με το μοντέλο, όπου η τεχνολογία SDH/SONET χρησιμοποιείται για τη μεταφορά δεδομένων και για τη μεταγωγή τους, η χρήση τεχνολογίας DWDM στο επίπεδο της μεταφοράς και ATM/IP στο επίπεδο της μεταγωγής, πολλαπλασιάζει τις δυνατότητες μεταφοράς δεδομένων, καθώς γίνεται δυνατή η εκμετάλλευση των επιμέρους πλεονεκτημάτων της κάθε υλοποίησης.

Παρέχονται δηλαδή:

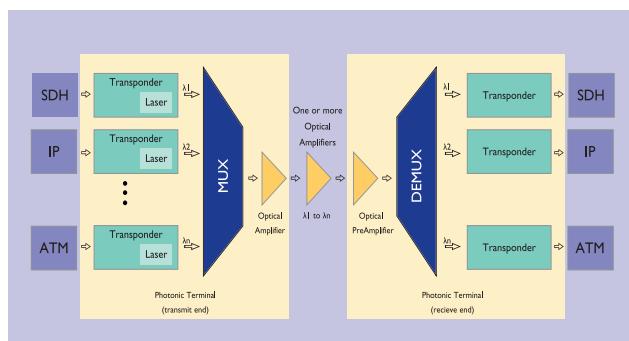
- Μεγάλες δυνατότητες μεταφοράς δεδομένων από κανάλια υψηλής απόδοσης και για μεγάλες αποστάσεις (τεχνολογία DWDM) και
- Μεγάλες δυνατότητες μεταγωγής δεδομένων, σε μορφή πακέτων (IP) ή κελιών (ATM), σε συνθήκες πραγματικού χρόνου (on-the-fly).

Τα συστήματα οπτικής μετάδοσης χωρίζονται σε ανοικτά και κλειστά.

Ένα σύστημα χαρακτηρίζεται ως ανοικτό ή κλειστό, ανάλογα με το αν απαιτεί ή όχι εξοπλισμό του ιδίου κατασκευαστή τόσο στο κομμάτι της οπτικής μετάδοσης, όσο και στο κομμάτι του τερματικού εξοπλισμού. Στα κλειστά συστήματα, ο τερματικός εξοπλισμός έχει ειδικές διατάξεις (coloured optics), οι οποίες παράγουν οπτικό σήμα στις συχνότητες που απαιτούνται από τον εξοπλισμό οπτικής μετάδοσης.



Αντίστοιχα στα ανοικτά συστήματα, ο εξοπλισμός μετάδοσης διαθέτει τις κατάλληλες διατάξεις (transponders), οι οποίες μετατρέπουν τη μεταδιδόμενη πληροφορία σε οπτικό σήμα.



Τόσο στα ανοικτά, όσο και στα κλειστά συστήματα ο εξοπλισμός μετάδοσης πολυπλέκει τα οπτικά σήματα και τα μεταδίδει πάνω από το κοινό φυσικό μέσο, δηλαδή την οπτική ίνα. Ο βασικός λόγος για τον οποίο οι κύριοι παροχείς υπηρεσιών στρέφονται προς υλοποίησεις δικτύων οπτικής μετάδοσης, είναι η ραγδαία αύξηση των απαιτήσεων σε bandwidth για συνδέσεις μεγάλων αποστάσεων. Στη δεκαετία του '80, η κίνηση στα τηλεπικοινωνιακά δίκτυα ήταν κυρίως φωνή. Αντίθετα, στη δεκαετία του '90 με την εξάπλωση του Internet, οι απαιτήσεις σε μεταφορά δεδομένων αυξήθηκαν με αλματώδη ρυθμό. Έτσι, μπροστά στην εξάντληση των φυσικών πόρων, οι παροχείς είχαν τρείς επιλογές:

- Εγκατάσταση περισσότερων οπτικών ίνων.
- Αναβάθμιση της υπάρχουσας SONET υποδομής.
- Μετάβαση σε δίκτυα οπτικής μετάδοσης.

Η πρώτη λύση (εγκατάσταση περισσότερων οπτικών ίνων) απαιτεί μεγάλες επενδύσεις και ιδιαίτερα μεγάλο χρόνο υλοποίησης. Η δεύτερη λύση (αναβάθμιση υποδομής SONET) επέτρεπε τη μετάβαση από συστήματα τα οποία λειτουργούν στα 2,5 Gb/s, σε συστήματα με ρυθμό μετάδοσης 10 Gb/s, και μελλοντικά πιθανόν στα 40 Gb/s, παρά τα κάποια προβλήματα που υπάρχουν στις επιδόσεις αυτές και έχουν να κάνουν κυρίως με τη μέγιστη επιτρεπτή απόσταση μετάδοσης.

Η βέλτιστη λύση ήταν η χρήση δικτύων οπτικής μετάδοσης βασισμένων στην τεχνολογία DWDM. Στην περίπτωση αυτή λύνονται ζητήματα όπως η μέγιστη απόσταση και η μέγιστη ταχύτητα επικοινωνίας, ενώ το κόστος υλοποίησης είναι αρκετά χαμηλότερο.

Ένα σημαντικό ζήτημα που προκύπτει, είναι το κατά πόσο οι ηλεκτρονικές διατάξεις μεταγωγής, μπορούν να ακολουθήσουν το ρυθμό αύξησης της απόδοσης σε bandwidth των διατάξεων οπτικής μετάδοσης. Για παράδειγμα, μια οπτική σύνδεση 5 Gb/s απαιτεί 10.000.000 ATM cells/s ώστε να έχουμε πλήρη εικετάλλευση του διαθέσιμου bandwidth.

Το επόμενο βήμα είναι η υλοποίηση συστημάτων οπτικής μεταγωγής (π.χ. optical routers), όπου η ταχύτητα μεταγωγής είναι τέτοια ώστε να μπορούν να αξιοποιηθουν πλήρως οι δυνατότητες του μέσου μετάδοσης.

Σύνθετες ανάγκες που υπαγορεύουν απλές λύσεις: Υπηρεσίες και Προϊόντα Δομημένης Καλωδίωσης

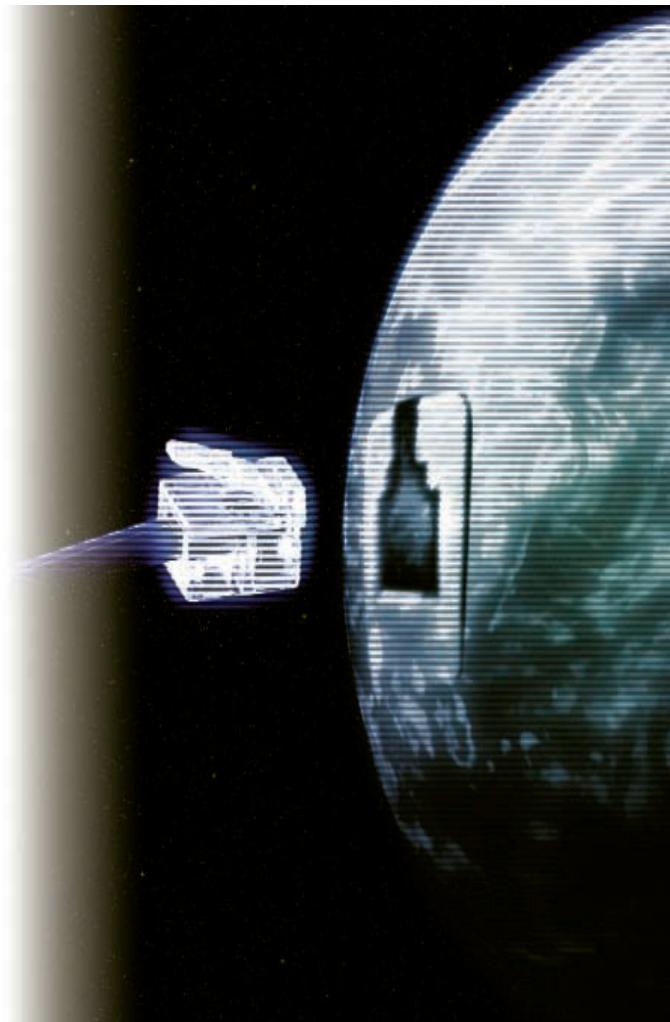
Η σημασία της συνεχούς και εύρυθμης λειτουργίας ενός δικτύου και ο καθοριστικός ρόλος μίας σωστής εγκατάστασης Δομημένης Καλωδίωσης σε αυτή, έχει αναγνωριστεί από τη Space Hellas, εδώ και πολλά χρόνια.

Από το 1994, η εταιρία δραστηριοποιείται στο χώρο της Δομημένης Καλωδίωσης, παρέχοντας ολοκληρωμένες λύσεις για σύγχρονα περιβάλλοντα επιχειρήσεων και οργανισμών του Ιδιωτικού, ευρύτερου Δημόσιου και Τραπεζικού Τομέα.

Η Διεύθυνση Δομημένης Καλωδίωσης της Space Hellas αποτελεί μία από τις δυναμικότερες μονάδες τις εταιρίας και έχει στο ενεργητικό της σημαντικά έργα, όπως αυτό της υλοποίησης της διαδικτυακών υποδομών του νέου Μηχανογραφικού Κέντρου της Εμπορικής Τράπεζας, των σταθμών του Μετρό της Αθήνας κλπ.

Οι έμπειροι και εξειδικευμένοι μηχανικοί και ηλεκτρολόγοι της Space Hellas προσφέρουν υπηρεσίες και προϊόντα με πολλαπλές δυνατότητες. Κύρια πλεονεκτήματα των λύσεων Δομημένης Καλωδίωσης που προωθεί η Space Hellas είναι η δυνατότητα εύκολης επέκτασης ή απλής διαχείρισης και ο γρήγορος εντοπισμός βλαβών, καθώς και η υψηλή διαμετακομιστική ικανότητα δεδομένων.

Υπηρεσίες Σχεδιασμού Ολοκληρωμένων Λύσεων Καλωδιακών Συστημάτων
Με στόχο τον άψογο σχεδιασμό τηλεπικοινωνιακών συστημάτων που να ικανοποιούν τις συνεχώς αυξανόμε-



νες ανάγκες των επιχειρήσεων, τα εξειδικευμένα στελέχη της Διεύθυνσης Δομημένης Καλωδίωσης έρχονται σε άμεση επαφή με τον πελάτη και αναλαμβάνουν πρώτα απ' όλα την αποτύπωση των απαιτήσεών του. Εκτιμούν επίσης την υπάρχουσα κατάσταση στο περιβάλλον της επιχείρησης, καταγράφοντας το ήδη υπάρχον σύστημα καλωδίωσης, τον εξοπλισμό, καθώς και τις δυσλειτουργίες του

υπάρχοντος συστήματος. Στη συνέχεια, επιλέγουν και οριοθετούν νέους στόχους, όπως είναι οι ανάγκες για επεκτασιμότητα και για κάλυψη μελλοντικών αλλαγών. Περνώντας στο στάδιο του αναλυτικού σχεδιασμού της προτεινόμενης λύσης, η οποία συνοδεύεται από τη θεωρητική επιβεβαίωση του συστήματος, αναφέρονται στα πλεονεκτήματα της προτεινόμενης λύσης και αναπτύσσουν εναλλακτικές ολοκληρωμένες προτάσεις για την πληρέστερη ενημέρωση του πελάτη.



Υπηρεσίες Διαχείρισης Έργων Καλωδιακών Συστημάτων

Με στόχο το σωστό προγραμματισμό, συντονισμό και συνεχή έλεγχο ενός έργου, ακολουθούνται συστηματικά οι άξονες: Ποιότητα - Χρόνος - Κόστος.

Έτσι, σε άμεση συνεργασία με τον πελάτη, καθορίζεται ένα χρονοδιάγραμμα υλοποίησης (Planning & Scheduling) του έργου, το οποίο ακολουθείται από υπηρεσίες έγκαιρου εντοπισμού και αποδοχής τεχνικών ή χρονικών αλλαγών (Field change - Rescheduling). Με τη λήξη των εργασιών και με στόχο την παράδοση ενός έργου, το οποίο θα είναι σύμφωνο με τις κοινά αποδεκτές προδιαγραφές, διενεργείται τεστ αποδοχής (Test & Commissioning) και έλεγχος της ποσοτικής και ποιοτικής παραλαβής του έργου (final acceptance).

Υπηρεσίες Εγκατάστασης Έργων Καλωδιακών Συστημάτων

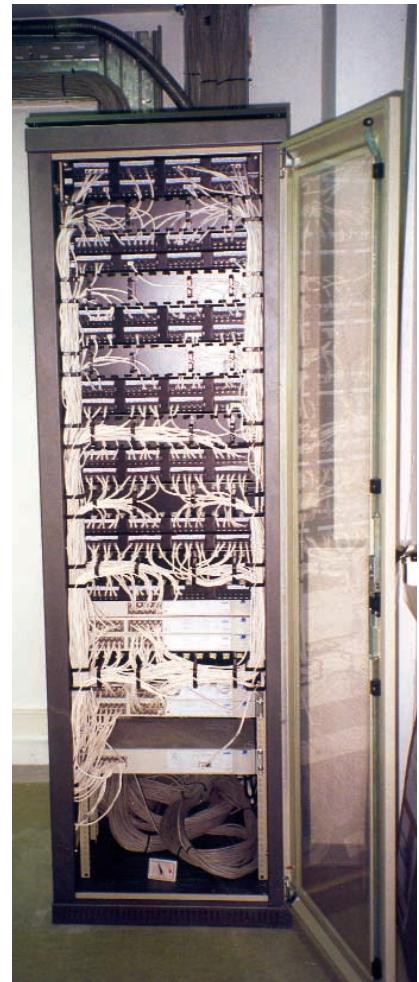
Λειτουργώντας πάντα με γνώμονα τις παραμέτρους Ποιότητα - Χρόνος - Κόστος, η Διεύθυνση Δομημένης Καλωδίωσης της Space Hellas καλύπτει τις ανάγκες επιχειρήσεων σε ολόκληρη την Ελλάδα και εγκαθιστά τα συστήματα με προγραμματισμό, συνέπεια και ευθύνη.

Στελεχωμένη με εξειδικευμένους ηλεκτρολόγους-εγκαταστάτες, οι οποίοι εκπαιδεύονται συνεχώς σε θέματα Δομημένης Καλωδίωσης από μεγάλους κατασκευαστικούς Οίκους του εξωτερικού, όπως οι Panduit, Amp, Krone, Lucent Technologies, Hubell, Belden, είναι σε θέση να

εκτελέσει οποιαδήποτε ανάπτυξη συστημάτων Δομημένης Καλωδίωσης, με πιστή τίρηση και εφαρμογή διεθνών προτύπων και προδιαγραφών. Σε αυτό συμβάλλει σημαντικά και ο άρτιος εξοπλισμός με ειδικά όργανα μετρήσεων καλωδίωσης (Fluke DSP 4000), Fusion splicing και OTDR, που παρέχουν τη δυνατότητα

εκτέλεσης μετρήσεων χαλκού και οπτικών ινών σύμφωνα με τα διεθνή πρότυπα και προδιαγραφές. Παράλληλα, οι υπηρεσίες και τα προϊόντα της Space Hellas εντάσσονται σε μακροχρόνια αυστηρά προγράμματα εγγύησης, τα οποία κατά κανόνα ξεπερνούν τις πιο αυστηρές απαιτήσεις εξασφάλισης.

Η πείρα των μηχανικών της Space Hellas σε μελέτες και εγκαταστάσεις που αποτυπώνεται σε περισσότερα από 1200 έργα κατά την περασμένη διετία, σε συνδυασμό με την τεχνογνωσία και το εξειδικευμένο ανθρώπινο δυναμικό, αποτελούν εγγύηση της εταιρίας για αποδοτικές λύσεις, που δίνουν βάθος χρόνου στις επενδύσεις και προσφέρουν σε όσους την εμπιστεύονται, την εξασφάλιση της καλωδιακής τους υποδομής.



Η «ταυτότητα» των Business Partners



την Ελλάδα, από την Κρήτη μέχρι την Αλεξανδρούπολη και από τα Ιωάννινα μέχρι τη Ρόδο. Οι Business Partners επωφελούνται σημαντικά από τη συνεργασία με μία κυρίαρχη και έμπειρη εταιρία τηλεπικοινωνιών, ως ισάξια μέλη της οικογένειας της Space Hellas η οποία προσφέρει στους ίδιους και στους πελάτες τους, μία ευρεία γκάμα τηλεπικοινωνιακών προϊόντων, την ποιότητα των οποίων εγγυώνται οι εγκυρότεροι κατασκευαστές του εξωτερικού. Επιπλέον, μέσα από τη συνεργασία αυτή, δίνεται η δυνατότητα σχεδιασμού "customized" λύσεων για τους πελάτες των Business Partners, με την αξιοποίηση των μηχανικών της Space Hellas, καθώς και δυνατότητες τεχνικής υποστήριξης αυτών.

Για τη Space Hellas, η συνεργασία με τους Business Partners είναι ιδιαίτερα σημαντική. Η εταιρία συνεργάζεται με αυτούς, για την παροχή ολοκληρωμένων λύσεων τηλεπικοινωνιακών προϊόντων και υπηρεσιών στην ευρύτερη Ελληνική αγορά, ερχόμενη σε αμεσότερη επαφή και με την περιφέρεια και την τοπική αγορά της.

Για τη Space Hellas και τους Business Partners, ο νέος κύκλος που άρχισε το 2001, έχει ιδιαίτερη αξία. Και αυτό, γιατί η συνεργασία μας περνάει πλέον σε μία φάση μεγαλύτερης αωριμότητας. Η εταιρία κατανοεί τις δυνατότητες περαιτέρω ανάπτυξης με την αξιοποίηση των Business Partners, αναγνωρίζει τη συμβολή τους και τους παρέχει προνόμια και διευκολύνσεις για ακόμα μεγαλύτερες επιτυχίες.

Καλή συνέχεια λοιπόν!

Τα Έργα

Αν και σχετικά πρόσφατη προσπάθεια, το δίκτυο των Business Partners έχει καταγράψει σημαντικά έργα στο ενεργητικό του, μερικά εκ των οποίων ακολουθούν:

- Εγκατάσταση μηχανογραφικού και τηλεπικοινωνιακού εξοπλισμού στα τελωνεία Κήπων, Ορμένιου, Αλεξανδρούπολης και Κομοτηνής, καθώς και υποστήριξη λειτουργίας και αντιμετώπιση βλαβών του συστήματος TAXIS στις περιοχές Έβρου και Ροδόπης από την CosmoNET.
- Υπό κατασκευή εγκατάσταση ασύρματου δικτύου στο Νοσοκομείο Νάουσας από την εταιρία Θωμασιάδης-Τσέλιος.
- Εσωτερική διαδικτύωση του Ομίλου ΑΚΚΑ (Ελληνική Υφαντουργία) από την Best A.E.
- Εγκατάσταση δικτύου WAN μεταφοράς φωνής και δεδομένων στα καταστήματα Glou σε συνεργασία με την εταιρία Inner Ηλεκτρονική.
- Εγκατάσταση δικτύου WAN μεταφοράς φωνής και δεδομένων στις αντιπροσωπείες Ford Φθιώτιδας- Βοιωτίας σε συνεργασία με την εταιρία L-Systems.

Vanguard 7300 της Motorola

Η Motorola άρχισε πρόσφατα την προώθηση στην παγκόσμια δικτυακή αγορά μιας νέας σειράς προϊόντων με την επωνυμία VANGUARD 7300, τα οποία διακινούνται στην Ελλάδα από τη Space Hellas

Product ID

Η σειρά Vanguard 7300 περιλαμβάνει τους νέους πανίσχυρους multiservice δρομολογητές (routers) της Motorola. Τα ίδια προϊόντα εκτός από routers, είναι επίσης συγκεντρωτές γραμμών, καθώς και voice gateways υψηλών δυνατοτήτων.

Τα πλεονεκτήματα της σειράς Vanguard 7300 για τη λειτουργία μιας επιχείρησης

Η σειρά Vanguard 7300 επιτρέπει την ενοποιημένη μετάδοση φωνής και δεδομένων με την ασύγκριτη τεχνολογία Motorola, εξοικονομώντας λειτουργικά κόστη και πάγια. Διαθέτει μηχανισμούς Quality of Service (QoS) για βελτιστοποίηση των διαθέσιμων πόρων του δικτύου και προσφέρει ευκολία προγραμματισμού των συσκευών μέσω καθοδηγούμενων μενού, καθώς και γραφικό εργαλείο configuration wizard, βασισμένο σε περιβάλλον Windows που διευκολύνει το διαχειριστή του δικτύου. Τα προϊόντα της σειράς Vanguard 7300 είναι "πολυ-συσκευές" εφοδιασμένες με το λειτουργικό σύστημα της Motorola και με δυνατότητα κεντρικής διαχείρισης, η οποία τα συνδυάζει "όλα σε ένα" (router, συγκεντρωτής και gateway), μειώνοντας το ύψος της συνολικής επένδυσης. Τέλος, συνδυάζονται και λειτουργούν άψογα με τα υπόλοιπα προϊόντα της οικογένειας Vanguard, προσφέροντας πραγματικά end-to-end λύση Motorola και μειώνοντας την πολυπλοκότητα του δικτύου για το διαχειριστή. Παράλληλα, εγγυώνται αξιοπιστία και διαθεσιμότητα που φθάνει το 99.999%, γεγονός που σημαίνει συνεχή λειτουργία όλο το χρόνο, χωρίς προβλήματα



Σε ποιους απευθύνεται

Η σειρά Vanguard 7300 εστιάζει στην αγορά των δρομολογητών για κεντρικά και περιφερειακά σημεία δικτύων, όπου απαιτείται συγκέντρωση πολλών ακραίων σημείων και παράλληλα, μεγάλη διαμετακομιστική δυνατότητα δεδομένων.

Η νέα αυτή σειρά απευθύνεται σε μεσαίες επιχειρήσεις ή και μεγάλους οργανισμούς με δεκάδες ή ακόμη και εκατοντάδες διασυνδεόμενα σημεία, καθώς και σε εναλλακτικά δίκτυα και παροχείς υπηρεσιών (ISPs κλπ.) λόγω της εσωτερικής αρχιτεκτονικής τους, της ιδιαίτερης κατασκευής τους και κυρίως των τεχνικών χαρακτηριστικών τους.

Η Space Hellas διαθέτει τα προϊόντα Motorola σε Ελλάδα και Κύπρο. Αν θέλετε περισσότερες πληροφορίες, τηλεφωνήστε στο 01-6504111 ή στείλτε e-mail στη διεύθυνση space@space.gr αναγράφοντας τη φράση "Motorola 7300" στο θέμα του μηνύματος.

Τεχνικά χαρακτηριστικά

Η σειρά Vanguard 7300 διατίθεται σε δύο βασικές εκδόσεις: την 7310 (με 5 slots) και την 7330 (με 8 slots). Αξίζει να σημειωθεί ότι χρησιμοποιούν τις ίδιες κάρτες, καθιστώντας οικονομικότερο για τον πελάτη το συνδυασμό των 2 μοντέλων. Ο πίνακας που ακολουθεί συνοψίζει τις δυνατότητες υποστήριξης των θυρών των δύο μοντέλων.

Επιπλέον, τα προϊόντα της σειράς Vanguard 7300 έχουν ικανότητα προώθησης 130.000 - 200.000 πακέτων ανά δευτερόλεπτο, πολλαπλά interfaces, ενώ υποστηρίζουν μετάδοση φωνής σε δίκτυα IP και ταυτόχρονα Quality of Service (QoS).

Port Capacities	7310	7330
Ethernet	4	4
TI/EI/PRI	48	84
Voice Channels EI (Release1)	240	420
Voice Channels EI (Release2)	480	840
Serial (V.35, RS232, etc.)	32	56
Power Supplies	1	2

Kai tou xronou !



Mε επιτυχία στέφθηκε και η φετινή γιορτή του προσωπικού της εταιρίας μας, η οποία διοργανώθηκε με αφορμή την ετήσια κοπή της πίτας για το καλωσόρισμα του 2001.

Η γιορτή οργανώθηκε στις 7 Φεβρουαρίου σε γνωστό μεζεδοπωλείο του Χαλανδρίου, με καλή ζωντανή μουσική, πλούσια εδέσματα και άφθονο κρασί, κυρίως όμως με αστείρευτο κέφι για χορό από το προσωπικό, αλλά και τη διοίκηση!

Στη γιορτή συμμετείχαν οι περίπου 250 εργαζόμενοι της Space Hellas αλλά και αντιπροσωπείες των υπολοίπων εταιριών του ομίλου. Στο χαιρετισμό που απήγινε η διοίκηση της Space

Hellas, αναφέρθηκαν τα μεγάλα επιτεύγματα της χρονιάς που πέρασε, οι προσδοκίες του νέου έτους, αλλά και η σημασία του σημαντικότερου κεφαλαίου της εταιρίας, του ανθρώπινου δυναμικού της, στην νέα εποχή της τεχνολογικής επανάστασης.

Ο τυχερός ήταν ο συνάδελφος Σεραφείμ Παπατριανταφύλλου, εργαζόμενος του Τμήματος Δομημένης Καλωδίωσης, στον οποίο έτυχε το φλουρί, χαρίζοντας του εκτός από την παραδοσιακή χρυσή λίρα, ένα μισθό και τις καλύτερες ευχές όλων μας για προσωπική ευτυχία, επαγγελματική επιτυχία και πρόοδο.



Μεγαλώνει η οικογένεια της Space Hellas



Hδιαρκής ανάπτυξη της Space Hellas, υποστηρίζεται και από συνεχείς αυξήσεις του ανθρώπινου δυναμικού της.

Ήδη, από την αρχή του 2001 έως και σήμερα, αρκετοί είναι οι νέοι συνάδελφοι, που προστίθενται στις δυναμικές “ομάδες” της Space Hellas, οι οποίες ενισχυμένες, θέτουν ακόμα

υψηλότερους στόχους. Πιο αναλυτικά με νέα στελέχη έχουν ενισχυθεί οι Διευθύνσεις Engineering και Τεχνικής Υποστήριξης Αθηνών και Θεσσαλονίκης, οι Οικονομικές Υπηρεσίες, το Τμήμα Customer Service και η Διεύθυνση Πωλήσεων.

Καλωσορίζουμε τους νέους συναδέλφους και τους ευχόμαστε μία εύκολη προσαρμογή, καλή, αρκετή... και ευχάριστη εργασία!

Συνεισφορά με ευαισθησία

Eπιτυχώς συνεχίζεται η διοργάνωση της “ημέρας αιμοδοσίας” από το προσωπικό της Space Hellas σε συνεργασία με το νοσοκομείο Αμαλία Φλέμινγκ.

Οι άνθρωποι της Space Hellas αναγνωρίζουν την σημαντικότητα της αιμοδοσίας, μιας κίνησης με ιδιαίτερο νόημα και σκοπό και ενισχύουν την Τράπεζα Αίματος της εταιρίας.

Αξίζει να σημειωθεί ότι από τη σπουδαία αυτή πρωτοβουλία, αρκετοί συνάδελφοι και οι οικογένειές τους έχουν εξυπηρετηθεί σε δύσκολες στιγμές, όταν υπήρξε άμεση ανάγκη αίματος.

Να ευχηθούμε καλή συνέχεια σε αυτήν την ωραία πρωτοβουλία, μαζί με την ελπίδα ότι οι συμμετοχές θα αυξάνουν συνεχώς, ενώ οι αντίστοιχες ανάγκες θα είναι όσο το δυνατό λιγότερες...

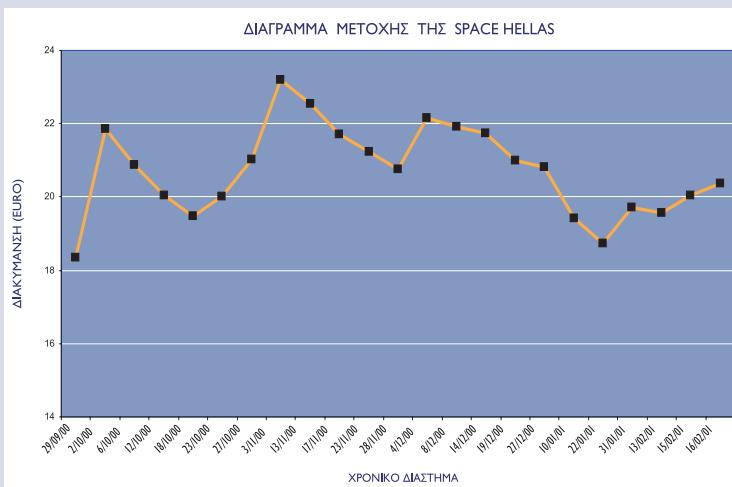
Η κορυφή είναι κοντά !!!

Με στόχο την κατάκτηση του πρωταθλήματος του Εργατοϋπαλληλικού Κέντρου Αθήνας, η ομάδα basket της Space Hellas βαδίζει προς την επιτυχία με σταθερά βήματα και υψηλό ηθικό. Ήδη, με έδρα το γήπεδο της Αγίας Παρασκευής στο Κοντόπευκο, η ομάδα κατάφερε να τερματίσει πρώτη στον Α' γύρο του πρωταθλήματος και προκρίθηκε στον Β' γύρο, όπου κλήθηκε να αντιμετωπίσει τις ομάδες του Δήμου Παπάγου, της ΕΑΒ, της Ιωνικής, του Ομίλου Ideal και της Ολυμπιακής.

Μέχρι στιγμής και στη διάρκεια του Β' γύρου, η ομάδα της εταιρίας μας έχει κερδίσει τους τέσσερις από τους πέντε αγώνες που έδωσε. Η κατάκτηση μιας από τις δύο πρώτες θέσεις που οδηγούν στους ημιτελικούς, οι οποίοι θα διεξαχθούν το Μάιο, φαίνεται να αποτελεί επιδίωξη όλων. Καλή επιτυχία !



Σε καλά επίπεδα η απόδοση της μετοχής μας



Η χρηματιστηριακή αγορά στο τρίμηνο Δεκέμβριος 2000 - Φεβρουαρίου 2001 δοκιμάστηκε διπλά, καθώς η πρόσκαιρη υποχώρηση του Γενικού Δείκτη του ΧΑΑ σε επίπεδα κάτω των 3000 μονάδων και η σημαντική μείωση των συναλλαγών, δημιούργησαν κλίμα περαιτέρω ανησυχίας στους επενδυτές. Αρνητικά επηρρέασαν επίσης κάποια δημοσιεύματα περί χρεωστικών κωδικών και η διστακτική αντίδραση των επίσημων φορέων.

Το κλίμα έδειξε να καλυτερεύει από τα μέσα του Φεβρουαρίου, οπότε άρχισαν να καταγράφονται αγορές στα χαμηλά πλέον επίπεδα τιμών και με την προσμονή της περιβόητης αναβάθμισης του ΧΑΑ από τον Οίκο MORGAN STANLEY στα τέλη του Μαΐου.

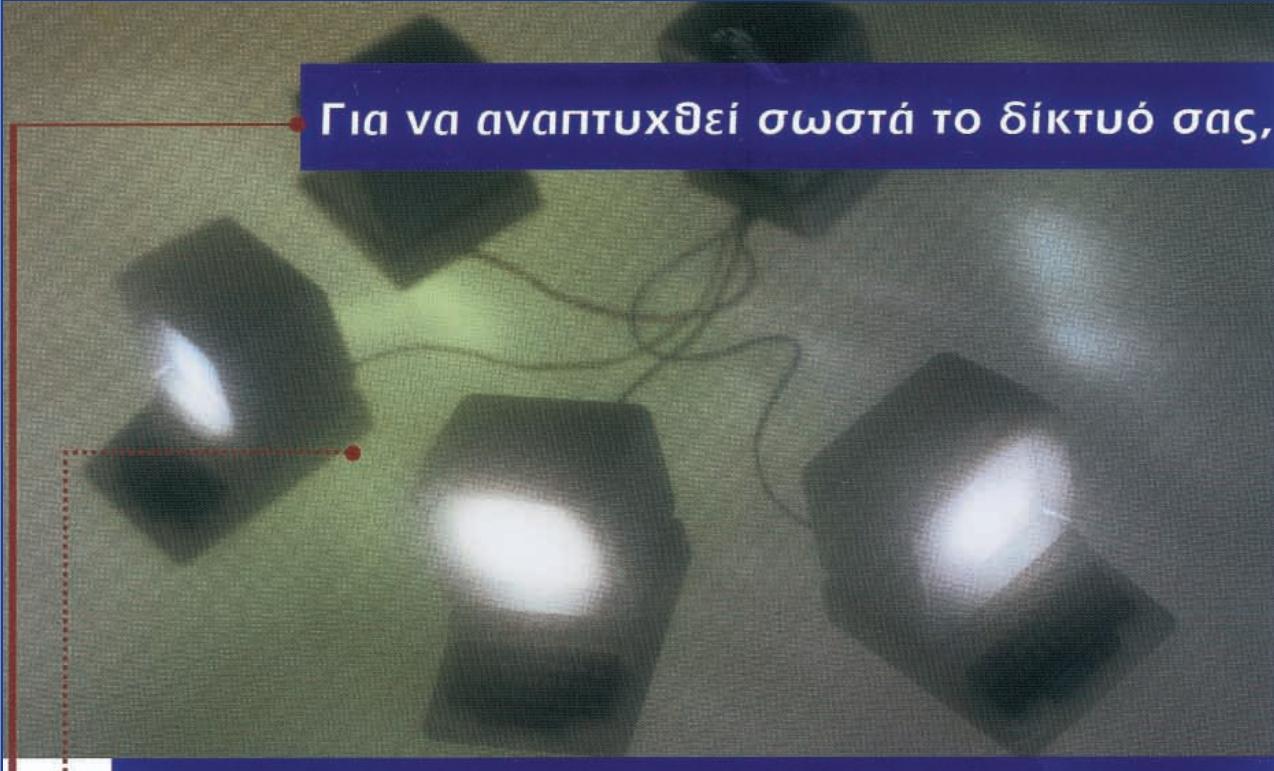
Μέσα σε αυτό το κλίμα, η μετοχή της Space Hellas έδειξε

αξιοσημείωτη χρηματιστηριακή συμπεριφορά, η οποία μεταφέραστηκε σε πολύ μικρές απώλειες σε σχέση με την υπόλοιπη αγορά. Στην περίοδο που διανύουμε πάντως, η τιμή της μετοχής εξακολουθεί να διαπραγματεύεται σταθερά πάνω από την τιμή εισαγωγής (6.250 δρχ ή 18,34 Ευρώ), σε αντίθεση με την πλειοψηφία των δημόσιων εγγραφών.

Η εταιρία, συνεχίζει με έντονους ρυθμούς την αναπτυξιακή της πορεία, ενώ ήδη κάποιοι χρηματιστηριακοί Οίκοι συμπεριλαμβάνουν τη μετοχή της Space Hellas στις επιλογές τους.

Άλλαξε η έδρα της Space Hellas

Σε συνέχεια της γενικής συνέλευσης των μετόχων της εταιρίας η οποία διεξήχθη στις 10 Ιανουαρίου 2001, αποφασίστηκε η αλλαγή της έδρας της Space Hellas. Έτσι, η έδρα της εταιρίας μεταφέρεται στην οδό Μεσογείων 312, Τ.Κ. 153 41 Αγ. Παρασκευή, ενώ το κτίριο της Μεσογείων 302 παραμένει σε λειτουργία ως υποκατάστημα.



• Για να αναπτυχθεί σωστά το δίκτυό σας,

• χρειάζεται τη φροντίδα ενός μεγάλου ονόματος

Η Space Hellas υποστηρίζει 75.000 συσκευές, εγκατεστημένες στα μεγαλύτερα δίκτυα επικοινωνιών σε όλη την Ελλάδα, 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο.

Για να εξασφαλιστεί η καλή επικοινωνία και η αποτελεσματική μετάδοση της πληροφορίας, χρειάζεται κάτι παραπάνω από το σωστό εξοπλισμό. Χρειάζεται και η κατάλληλη υποστήριξη.

- Με την μεγαλύτερη τεχνική δύναμη, που αριθμεί πάνω από 70 τεχνικούς,
- Με δίκτυο υποκαταστημάτων και βάσεις υποστήριξης σε όλη τη χώρα,
- Με υψηλή τεχνογνωσία και μεγάλη εμπειρία,
- Με σύγχρονα, πλήρως εξοπλισμένα εργαστήρια,

η **Space Hellas**, προσφέρει στους πελάτες της υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης πιστοποιημένες με ISO 9001.

Από «on call» επιεμβάσεις, μέχρι πλήρες outsourcing εξοπλισμού και υπηρεσιών, 3.000 επιχειρήσεις εμπιστεύονται την ανάπτυξη του δικτύου τους στην φροντίδα της **Space Hellas**, στο μεγάλο όνομα των τηλεπικοινωνιών.

Γιατί όχι και εσείς :

Για περισσότερες πληροφορίες καλέστε τώρα 01- 6504111
ή στείλτε e-mail στη διεύθυνση space@space.gr



ΟΜΙΛΟΣ ΕΤΑΙΡΙΩΝ SPACE HELLAS

Αθήνα – Θεσσαλονίκη – Πάτρα – Ηράκλειο – Ιωάννινα