



ΕΛΤΑ
ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ
ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ
ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΑ

SPACE

ΤΕΥΧΟΣ 2006.2
ΙΟΥΝΙΟΣ 2006

talk

ΤΡΙΜΗΝΙΑΙΑ ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ ΤΗΣ **SPACE HELLAS**

TECH

NGOSS: Συστήματα
και λογισμικό λειτουργιών
νέας γενιάς

FOCUS

Case Study - Έργο Ασφάλειας
Πληροφορικής στη
Συνεταιριστική Τράπεζα Χανίων

PRODUCT

HP ProLiant ML350 G4p:
Ο αξιόπιστος εξυπηρετητής
4ης γενιάς, με τους νέους
επεξεργαστές Intel Xeon

0101010101010101

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

4	Στη Space Hellas τα κρίσιμα συστήματα ασφάλειας των πληροφοριακών υποδομών της Vivodi Telecom	12	HP ProLiant ML350 G4p
			14
			Η Space Hellas στην Παγκόσμια Ημέρα των Τηλεπικοινωνιών 
11	Έργο Ασφάλειας Πληροφορικής, στη Συνεταιριστική Τράπεζα Χανίων		

3	EDITORIAL	κος Βασίλης Παπούλιας, Sales Manager Χρηματοοικονομικών οργανισμών, Διεύθυνση Πωλήσεων Space Hellas
4	PRESS	<ul style="list-style-type: none"> • Συνέχεια στην αύξηση των οικονομικών μεγεθών και το 2005 • Η Space Hellas 100% μέτοχος της Spacophone • Στην Ελληνική αγορά η TTI Telecom, μέσω της Space Hellas • Στη Space Hellas τα κρίσιμα συστήματα ασφάλειας των πληροφοριακών υποδομών της Vivodi Telecom • Σε πλήρη λειτουργία το νέο IT LAB της Space Hellas
6	INTERVIEW	Dario Zipris, Vice President Sales, Rad Data Communications
8	TECH	Συστήματα και λογισμικό λειτουργιών νέας γενιάς (NGOSS)
11	FOCUS	Case Study - Έργο Ασφάλειας Πληροφορικής στη Συνεταιριστική Τράπεζα Χανίων
12	PRODUCT	HP ProLiant ML350 G4p - Ο αξιόπιστος εξυπηρετητής 4ης γενιάς, με τους νέους επεξεργαστές Intel Xeon
14	IN & OUT	<ul style="list-style-type: none"> • Η Space Hellas στην Παγκόσμια Ημέρα των Τηλεπικοινωνιών • Νέος Sales Manager Χρηματ/κών Οργανισμών στη Space Hellas • Καλοκαιρινές εξορμήσεις...

Τριμηνιαία Περιοδική έκδοση της:

Λ. Μεσογείων 312
Αγ. Παρασκευή, 153 41
Τηλ: (210) 65.04.100
Fax: (210) 65.16.712
e-mail: info@space.gr

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ: **SPACE HELLAS**

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΥΛΗΣ: **BUSINESS COMMUNICATIONS**

ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΕΚΔΟΣΗΣ: **ΚΑΤΕΡΙΝΑ ΨΑΡΑΚΗ**

ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΣ - ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ - ΠΑΡΑΓΩΓΗ: **DIGITAL PUBLICATIONS S.A.**

ΑΠΑΓΟΡΕΥΕΤΑΙ η αναδημοσίευση, η παραγωγή, ολική, ή μερική ή περιληπτική, ή κατα παράφραση ή διασκευή ή απόδοση του περιεχομένου του περιοδικού, με οποιονδήποτε τρόπο, μηχανικό, ηλεκτρονικό, φωτοτυπικό, ηχογράφησης ή άλλο, χωρίς προηγούμενη άδεια του εκδότη. Νόμος 2121/1993 και κανόνες Διεθνούς Δικαίου που ισχύουν στην Ελλάδα.
Τα εντυπώγραφα κείμενα δεν εκφράζουν αναγκαστικά το περιοδικό.

Αγαπητοί συνεργάτες,

Ένα ακόμα καλοκαιρινό τεύχος του Space Talk βρίσκεται στα χέρια σας, με πλούσιο ενημερωτικό υλικό όπως ειδήσεις, ενδιαφέροντα τεχνολογικά άρθρα, συνεντεύξεις, case studies, κ.α.

Το καλοκαίρι του 2006 μας βρίσκει στη φάση ολοκλήρωσης σημαντικών έργων integration στην Τραπεζική αγορά, στους carriers αλλά και στο ευρύτερο ιδιωτικό και δημόσιο ταμείο, ως αποτέλεσμα της συστηματικής εργασίας του συνόλου της εταιρίας και της εμπιστοσύνης που μας δείχνουν οι συνεργάτες μας όλα αυτά τα χρόνια.

Παράλληλα, η ανακοίνωση των ενοποιημένων στοιχείων της Space Hellas για το 2005, επιβεβαιώνουν την επιτυχία των στρατηγικών επιλογών που ξεκίνησαν να υλοποιούνται το 2003 και ολοκληρώθηκαν το 2005. Η αύξηση των βασικών μεγεθών της εταιρίας και η βελτίωση των αποτελεσμάτων της, μας ανταμείβουν για την προσήλωσή μας στην παροχή ολοκληρωμένων ποιοτικών λύσεων στους συνεργάτες μας και δημιουργούν τις προϋποθέσεις για ανάλογη συνέχεια και στο 2006...

Κάνοντας μία σύντομη περιήγηση στο τεύχος αυτό, έχετε την ευκαιρία να ενημερωθείτε για το σημαντικό έργο ασφάλειας πληροφορικής που υλοποιήσαμε στη Vinodi Telecom για την απόκτηση του 100% της εταιρίας SpacePhone, την έναρξη λειτουργίας του νέου IT Lab της εταιρίας, καθώς επίσης και για τη νέα συνεργασία μας με την εταιρία TTI Telecom, διεθνή κατασκευαστή λογισμικού διαχείρισης συστημάτων για carriers.

Ιδιαίτερο ενδιαφέρον παρουσιάζει η συνέντευξη στο Space Talk, του κ. Dario Zipris, V.P. Sales της Rad Data Communications, καθώς και το τεχνολογικό άρθρο σχετικά με τα συστήματα και το λογισμικό λειτουργιών νέας γενιάς (NGOSS), που εμφανίζεται στην ενότητα Tech του εντύπου μας.

Επίσης, στην ενότητα Focus θα βρείτε πληροφορίες σχετικά με τη λύση (Case Study) που υλοποίησε η Space Hellas για τη Συνεταιριστική Τράπεζα Χανίων, ενώ ο πρωτοποριακός εξυπηρετητής 4ης γενιάς, Proliant HP της Hewlett Packard, παρουσιάζεται εκτενώς μέσα από τις σελίδες της ενότητας Product.

Τέλος, σας προτρέπουμε να διαβάσετε τις καλοκαιρινές προτάσεις μας για αποδράσεις, καθώς η περίοδος των θερινών διακοπών ξεκινά δειλά δειλά..

Εύχομαι ολόψυχα για εσάς, ένα όμορφο και ξεκούραστο καλοκαίρι!

Με φιλικούς χαιρετισμούς,

Βασίλης Παπούλιας,

**Sales Manager Χρηματοοικονομικών οργανισμών,
Διεύθυνση Πωλήσεων Space Hellas**



ΣΥΝΕΧΕΙΑ ΣΤΗΝ ΑΥΞΗΣΗ ΤΩΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ ΚΑΙ ΤΟ 2005 ΓΙΑ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ ΤΗΣ SPACE HELLAS

Με συνέπεια στις προβλέψεις - δεσμεύσεις της Διοίκησης του Ομίλου, συνεχίζεται η σταθερά ανοδική πορεία της **Space Hellas**, όπως αυτή πιστοποιείται από τις Οικονομικές καταστάσεις που η εταιρία πρόσφατα δημοσίευσε, υλοποιώντας για πρώτη φορά τα ΔΠΧΠ.

Σε επίπεδο στοιχείων εταιρίας παρουσιάζεται αύξηση του κύκλου εργασιών σε 24.676 χιλ. ευρώ το 2005 από 19.981 χιλ. ευρώ το 2004 (αύξηση 23,4%) και τα αντίστοιχα κέρδη μετά φόρων σε 1.170 χιλ. ευρώ το 2005 από 885 χιλ. ευρώ το 2004 (αύξηση 32,2%). Η αύξηση αυτή οφείλεται τόσο στη δυναμική αναπτυξιακή πορεία της εταιρίας, όσο και στη συγχώνευση της θυγατρικής της εταιρίας Space Net.

Τα ενοποιημένα στοιχεία της εταιρίας πιστοποιούν την επιτυχία των στρατηγικών επιλογών που ξεκίνησαν να υλοποιούνται το 2003 και ολοκληρώθηκαν το 2005 και αφορούσαν σε απεμπλοκή των ζημιογόνων ή υψηλού ρίσκου συμμετοχών. Ο κύκλος εργασιών ανέρχεται σε 24.822 χιλ. ευρώ το 2005 από 25.348 χιλ. ευρώ το 2004 και τα κέρδη μετά φόρων σε 1.108 χιλ. ευρώ το 2005 από 1.280 χιλ. ευρώ το 2004.

Σε επίπεδο εταιρίας, ο δείκτης γενικής ρευστότητας του 2005 είναι 1,16 σε σχέση με το 2004 που ήταν 1,05 και ο δείκτης ειδικής ρευστότητας του 2005 είναι 1,14 σε σχέση με το 2004 που ήταν 0,99. Η ίδια εικόνα αποτυπώνεται και στα ενοποιημένα οικονομικά στοιχεία.

Θετική ήταν η επίδραση των ΔΠΧΠ στην καθαρή θέση της **Space Hellas**. Τα ίδια κεφάλαια του ενοποιημένου ισολογισμού παρουσιάζουν αύξηση 20% και διαμορφώνονται σε 9.522 ευρώ το 2005 σε σχέση με 7.938 ευρώ το 2004.

Για το 2006 η διοίκηση του Ομίλου της **Space Hellas**, προβλέπει συνέχιση της ανοδικής πορείας με οδηγούς δύο βασικούς άξονες. Τη συνέπεια στην υλοποίηση των μεγάλων έργων που έχει αναλάβει και την αναβάθμιση των ποιοτικών υπηρεσιών που προσφέρει στο πλαίσιο των βασικών δραστηριοτήτων της. Η πεποίθηση της εταιρίας είναι ότι η επίτευξη αυτών των στόχων θα αποτυπωθεί και πάλι στα οικονομικά αποτελέσματά της, το 2006. ■

Η Space Hellas 100% μέτοχος της Spacephone



Την 11η Απριλίου 2006, μετά την επιτυχή ολοκλήρωση των διαπραγματεύσεων, η **Space Hellas** αγόρασε το ποσοστό συμμετοχής του Ομίλου IDEAL ABEEΔΕΣ στο μετοχικό κεφάλαιο της Space Phone ΑΕ (50%) και κατέχει πλέον το σύνολο των μετοχών της (100%). Το τίμημα της αγοράς ανήλθε σε 1.000.000 ευρώ.

Η Spacephone αποτελεί σήμερα έναν από τους πρώτους κύριους αντιπροσώπους της Cosmote, με σημαντικό μερίδιο αγοράς στον τομέα της κινητής τηλεφωνίας.

Η Spacephone, προωθεί τηλεπικοινωνιακές υπηρεσίες και προϊόντα, μέσα από το ισχυρό κανάλι διανομής της, το οποίο αριθμεί πάνω από 150 σημεία πώλησης σε ολόκληρη τη χώρα. Η εξαγορά αυτή παρέχει τη δυνατότητα στη **Space Hellas** να προωθήσει στην ελληνική αγορά σύγχρονες λύσεις προστιθέμενης αξίας που η ίδια αναπτύσσει.

Με βάση τις Οικονομικές καταστάσεις στις 31/12/2005, οι οποίες συντάχθηκαν σύμφωνα με τα ΔΠΧΠ (Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης), η Spacephone παρουσίασε το 2005 κύκλο εργασιών 14,9 εκ. ευρώ, με EBITDA 1,4 εκ. ευρώ και EBT 0,72 εκ. ευρώ, ενώ τα ίδια κεφάλαιά της ανέρχονται σε 0,9 εκ. ευρώ. Οι προβλέψεις για το 2006 μιλούν για περαιτέρω βελτίωση των παραπάνω οικονομικών στοιχείων που θα αποτυπωθούν στις οικονομικές της καταστάσεις.

Είναι εμφανές, ότι πρόκειται για μια εξαιρετική κίνηση, τόσο από οικονομικής όσο και από εμπορικής απόψεως, τα αποτελέσματα της οποίας θα αποτυπωθούν στα θεμελιώδη στοιχεία της **Space Hellas**. ■

Στην Ελληνική αγορά οι λύσεις της TTI Telecom, μέσω της συνεργασίας της με τη Space Hellas



Η **Space Hellas**, ο κορυφαίος system integrator και value added service provider στην Ελλάδα και η TTI Telecom, διεθνής κατασκευαστής λογισμικού διαχείρισης συστημάτων και υποδομών τηλεπικοινωνιακών οργανισμών, υπέγραψαν συμβόλαιο συνεργασίας, μέσω του οποίου η **Space**

Hellas θα διαθέτει και θα υποστηρίζει στην ελληνική αγορά, τις λύσεις της TTI.

«Η **Space Hellas** είναι ιδιαίτερα ικανοποιημένη που συμπράττει με τη διεθνούς κύρους εταιρία TTI Telecom. Μέσω της συνεργασίας αυτής, η **Space Hellas** επεκτείνει το portfolio των εξειδικευμένων λύσεων που είναι σε θέση να προσφέρει, απευθυνόμενη στην ιδιαίτερα απαιτητική αγορά των τηλεπικοινωνιακών οργανισμών της χώρας μας», τόνισε ο κ. Τάσος Γκιάκας, Γενικός Εμπορικός Διευθυντής της εταιρίας.

«Είναι εμφανές, ότι πρόκειται για μία εξαιρετική συνεργασία, η οποία μας δίνει την ευκαιρία προώθησης των λύσεών μας στην Ελληνική αγορά, μέσω της **Space Hellas**, ενός αναγνωρισμένου System Integrator που διαθέτει τις γνώσεις και την εμπειρία χειρισμού μεγάλων projects που αφορούν στους ελληνικούς τηλεπικοινωνιακούς οργανισμούς» πρόσθεσε ο κ. Michael Halperin, Vice President International Sales, της TTI Telecom.

Η TTI Telecom, είναι ένας διεθνής κατασκευαστής πρωτοποριακού λογισμικού διαχείρισης συστημάτων τηλεπικοινωνιακών οργανισμών. Από την ίδρυσή της, η εταιρία συνεισφέρει δυναμικά στην ανάπτυξη και τη μεγιστοποίηση της κερδοφορίας των παρόχων τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών ανά τον κόσμο, προσφέροντάς τους κορυφαίες λύσεις OSS και BSS, οι οποίες διευκολύνουν την εύρυθμη λειτουργία και τον πλήρη έλεγχο των δικτύων και των υπηρεσιών τους. ■

Στη Space Hellas τα κρίσιμα συστήματα ασφάλειας των πληροφοριακών υποδομών της Vivodi Telecom

Στη **Space Hellas** ανατέθηκε το έργο υλοποίησης των συστημάτων ασφάλειας κρίσιμων πληροφοριακών υποδομών της Vivodi Telecom.

Συγκεκριμένα, η **Space Hellas** σε συνεργασία με τη Vivodi Telecom ανέλαβε τη μελέτη, υλοποίηση και τεχνική υποστήριξη των μηχανισμών ασφάλειας στους κυριότερους κόμβους επικοινωνιών της Vivodi Telecom για την προστασία από εσωτερικές απειλές στα συστήματά της, καθώς και για την ασφαλή διασύνδεσή της στο διαδίκτυο. Η εν λόγω υποδομή ασφάλειας παρέχει δυνατότητες ανίχνευσης και αποτροπής επιθέσεων σε πραγματικό χρόνο, περιορίζοντας το επιχειρηματικό ρίσκο διακύβευσης της ασφάλειας των πληροφοριακών συστημάτων της.

Η συγκεκριμένη λύση σχεδιάστηκε από την εξειδικευμένη ομάδα συμβούλων και μηχανικών ασφάλειας πληροφοριών της **Space Hellas** και της Vivodi Telecom, με γνώμονα την υψηλή διαθεσιμότητα, το υψηλό επίπεδο ασφάλειας, την εύκολη διαχείριση και την κεντρική εφαρμογή ενιαίας πολιτικής ασφάλειας, που αντικατοπτρίζει τις επιχειρηματικές απαιτήσεις της εταιρίας. ■



Σε πλήρη λειτουργία το νέο IT LAB της SPACE HELLAS

Σημαντικά οφέλη αποκομίζουν πλέον οι πελάτες και συνεργάτες της **Space Hellas**, από το νέο Information Technology LAB που έχει δημιουργήσει η εταιρία στις εγκαταστάσεις της και έχει ήδη δεχτεί πάνω από 20 επισκέψεις. Στο Lab υλοποιούνται τεχνολογικές λύσεις όπως Storage Area Networks, Server Virtualization, High Availability Systems, Backup & Restore systems, Disaster Recovery solutions, Data Base Systems, Mailing Systems, κ.α.

Στο IT Lab της εταιρίας, οι πελάτες και συνεργάτες της **Space Hellas** έχουν την ευκαιρία να παρακολουθήσουν ζωντανά την εφαρμογή σύνθετων τεχνολογικών λύσεων, που μεγιστοποιούν την αποδοτικότητα και διαθεσιμότητα των μηχανογραφικών τους υποδομών. Πέραν αυτών, το Lab έχει τη δυνατότητα να προσομοιώσει το λειτουργικό τους περιβάλλον και να κάνει ορατά τα οφέλη από την υλοποίηση παρόμοιων τεχνολογιών. Οφέλη, που αφορούν σε μειωμένα κόστη και παράλληλα, στη βελτιστοποίηση των προσφερόμενων υπηρεσιών προς τον πελάτη.

Αξίζει να σημειωθεί ότι το Lab δημιουργήθηκε από τους μηχανικούς του τμήματος IT Solutions, του οποίου το δυναμικό έχει ενισχυθεί από στελέχη με υψηλή εξειδίκευση τόσο στις τεχνολογίες όσο και στις διαδικασίες που απαιτούνται για την αποδοτική εκμετάλλευση των μηχανογραφικών υποδομών των πελατών. ■

RAD

for Output Status = step1_e_r_m



Dario Zipris,
Vice President Sales,
Rad Data Communications

Διαθέτουμε μία εξαιρετικά επιτυχημένη οικογένεια λύσεων που δίνουν τη δυνατότητα παροχής SLAs για υπηρεσίες Ethernet πάνω από δίκτυα Ethernet GB Metro, SDH ή DSL. Αυτή είναι η δεύτερη στρατηγική περιοχή για τη Rad.

Η Rad Data Communications είναι ένας εδραιωμένος κατασκευαστής τηλεπικοινωνιακού υλικού. Πώς θα τοποθετούσατε την εταιρία σας στην παγκόσμια τηλεπικοινωνιακή «σκηνή» και ποιά είναι τα στρατηγικά σας πλάνα για το μέλλον;

Για 25 χρόνια, η Rad παρέχει λύσεις πρόσβασης για πάροχους τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών και δικτύων. Το κύριό μας μέλημα είναι οι λύσεις μας να προσδίδουν αξία σε επίπεδο λειτουργικών εξόδων στον πάροχο υπηρεσιών, ενώ ταυτόχρονα να αναβαθμίζουν την υπάρχουσα υποδομή των υπηρεσιών προς τον τελικό χρήστη.

Πιστεύουμε ότι η αγορά υιοθετεί τις νέες τεχνολογίες, ενώ λαμβάνει υπόψη τις οικονομικές δυνατότητες του χρήστη των τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών. Ο τρόπος για να υποβοηθηθεί και τελικά να γίνει αυτό πραγματικότητα εντοπίζεται στην παροχή των υπάρχοντων υπηρεσιών πάνω από υποδομές νέας γενιάς ή στην παροχή υπηρεσιών Ethernet πάνω από υπάρχουσες υποδομές όπως SDH ή ATM.

Για παράδειγμα: Το IP/MPLS νέας γενιάς ως τεχνολογία κορμού είναι ένα γεγονός, οι περισσότεροι πάροχοι έχουν υλοποιήσει την τεχνολογία αυτή σε κάποια επίπεδα, αλλά οι υπηρεσίες καθυστερούν. Ο λόγος, είναι ότι θα πρέπει με κάποιο τρόπο να συνεχίσουν να εξυπηρετούνται και οι χρήστες των υφιστάμενων υπηρεσιών. Αναφέρομαι στο TDM/PDH, στο Frame Relay, ή απλά στις μισθωμένες γραμμές. Αυτή είναι η πρώτη στρατηγική περιοχή όπου η Rad ηγείται της αγοράς, όσον αφορά σε εφαρμογές παροχής υφιστάμενων υπηρεσιών (legacy services) πάνω σε πλατφόρμα IP.

Από την άλλη πλευρά, οι υπηρεσίες επόμενης γενιάς, όπως το Metro Ethernet, είναι πλέον πραγματικότητα, αλλά ακόμα βρίσκονται μακριά από το να επιτύχουν κάλυψη μίας χώρας από άκρη σε άκρη. Διαθέτουμε μία εξαιρετικά επιτυχημένη οικογένεια λύσεων που δίνουν τη δυνατότητα παροχής SLAs για υπηρεσίες Ethernet πάνω από δίκτυα Ethernet GB Metro, SDH ή DSL. Αυτή είναι η δεύτερη στρατηγική περιοχή για τη Rad.

Η τρίτη στρατηγική μας περιοχή είναι περισσότερο μία κάθετη αγορά. Ανακαλύψαμε λοιπόν, ότι οι εφαρμογές pseudowire cross-generation ταιριάζουν πολύ καλά στην αγορά κινητής τηλεφωνίας και συγκεκριμένα σε εφαρμογές backhauling. Τα έξοδα των εταιριών κινητής τηλεφωνίας όσον αφορά στη μεταφορά κίνησης προς το δίκτυο κορμού, αντιπροσωπεύουν το 60% περίπου των λειτουργικών τους εξόδων. Γίναμε λοιπόν παγκόσμιοι ηγέτες στο co-location δικτύων κινητής τηλεφωνίας (2G/2,5G/3G) πάνω σε πλατφόρμες SDH/ATM και IP.

Ειδικότερα, ποιές είναι οι τάσεις στην Ευρωπαϊκή τηλεπικοινωνιακή αγορά και ποιός θα είναι ο ρόλος σας, ως κατασκευαστές, σε αυτό το εξελισσόμενο περιβάλλον;

Στην Ευρώπη, κατέχουμε ηγετική θέση στην αγορά υπηρεσιών Ethernet, βασισμένων σε τεχνολογίες DSL και ATM, ενώ τώρα οι κύριοι πάροχοι υπηρεσιών αναζητούν λύσεις για «all IP» πλατφόρμες επόμενης γενιάς. Η Rad δίνει το ενεργό παρόν σε εν εξελίξει διαγωνισμούς όπως στην KPN, ενώ ήδη μετράει μία νίκη ως μέρος της προσφοράς της Huawei, για το «έργο του 21ου αιώνα», που αφορά σε λύσεις πρόσβασης για τη British Telecom.

Τα προϊόντα της Rad Data Communications στο παρελθόν, απευθύνονταν και στην αγορά των επιχειρήσεων αλλά και των πάροχων τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών. Κατά τη διάρκεια των τελευταίων 4-5 ετών, η εταιρία έχει επικεντρώσει το ενδιαφέρον της περισσότερο στην αγορά των πάροχων. Μπορείτε να μας κάνετε ένα σχόλιο πάνω σε αυτό;

Σωστά αναφέρετε ότι άνω του 70% των προϊόντων μας καταλήγουν σε πάροχους τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών. Από την άλλη όμως, έχουμε χειριστεί πολλαπλά projects για μεγάλες εταιρίες κοινής ωφέλειας με αντικείμενο τον ηλεκτρισμό, το πετρέλαιο, το φυσικό αέριο και τις μεταφορές. Κάποιες από αυτές δε, επωφελοούνται της εξειδίκευσής μας πάνω στην παροχή υπηρεσιών με τη χρήση διαφορετικών υπηρεσιών.

Η παγκόσμια τάση στην τηλεπικοινωνιακή αγορά είναι η μετακύλιση προς τις τεχνολογίες IP. Είναι εφικτό για τους operators να επιτύχουν μία τέτοια μεταστροφή χωρίς προβλήματα;

Όχι απλά είναι δυνατόν, αλλά επιβάλλεται να γίνει κάτι τέτοιο, ενώ η ουσία είναι να επιτευχθεί αυτό χωρίς την παραμικρή αποδιοργάνωση των υπάρχοντων υπηρεσιών, με έναν εξελικτικό τρόπο. Η αγορά δεν αρέσκεται σε «επαναστάσεις», ειδικά όταν ο χρήστης δεν είναι έτοιμος να πληρώσει το κόστος αυτών των επαναστάσεων. Από την άλλη, είναι αυτονόητες κάποιες υποδείξεις: Ο χρήστης πρέπει να διαπιστώσει τα πλεονεκτήματα για να πεισθεί να πληρώσει. Υπάρχουν αρκετές πλατφόρμες οι οποίες μπορούν να βοηθήσουν στη μετεξέλιξη σε ένα δίκτυο IP με έναν ασφαλή και λιγότερο επίπονο τρόπο, όπως το SDH και το DSL.

Κινείστε ενεργά στην Ελληνική αγορά για πάνω από 20 χρόνια. Ποιά είναι η γνώμη σας όσον αφορά στη συνεργασία σας με τη Space Hellas όλα αυτά τα χρόνια;

Όχι μόνο η Rad ως εταιρία, αλλά και εγώ ο ίδιος είμαι προσωπικά αναμειγμένος στη σχέση με τη **Space Hellas** για πάνω από 20 έτη. Θα θέλαμε να είχαμε σε πολλές χώρες συνεργάτες με το επαγγελματικό επίπεδο, την εξειδίκευση και την εταιρική κουλτούρα της **Space Hellas**. Όλα αυτά, οφείλονται στο ασύγκριτο επίπεδο των ατόμων που διευθύνουν την εταιρία για πάνω από 20 χρόνια. Η Rad είναι περήφανη που έχει μία τέτοια εταιρία ως συνεργάτη, για να αντιπροσωπεύει τα συμφέροντά της και να υπηρετεί τους Έλληνες τελικούς καταναλωτές και τηλεπικοινωνιακούς πάροχους. ■



data communications

Η Rad είναι περήφανη που έχει μία τέτοια εταιρία ως συνεργάτη, για να αντιπροσωπεύει τα συμφέροντά της και να υπηρετεί τους Έλληνες τελικούς καταναλωτές και τηλεπικοινωνιακούς πάροχους.

Συστήματα και λογισμικό λειτουργιών νέας γενιάς

NEW GENERATION OPERATIONS SYSTEMS AND SOFTWARE (NGOSS)



Άρθρο του κ. Δημήτρη Κούτρα,
 Ηλεκτρολόγου Μηχανικού &
 Τεχνολογίας Υπολογιστών,
 M.Sc. Communications Eng., M.B.A.
 Product Marketing Sector,
 Marketing Division Space Hellas.

Μέσα στο σημερινό έντονο ανταγωνιστικό περιβάλλον, οι πάροχοι τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών πρέπει να διακρίνονται από ευελιξία και ταχύτητα, ώστε να παρέχουν τις υπηρεσίες που οι πελάτες απαιτούν και χρειάζονται στον 21ο αιώνα. Ταυτόχρονα, πρέπει να είναι ιδιαίτερα προσεκτικοί με τις επενδυτικές και λειτουργικές δαπάνες, παρέχοντας συνολική ικανοποίηση στις ανάγκες των πελατών.

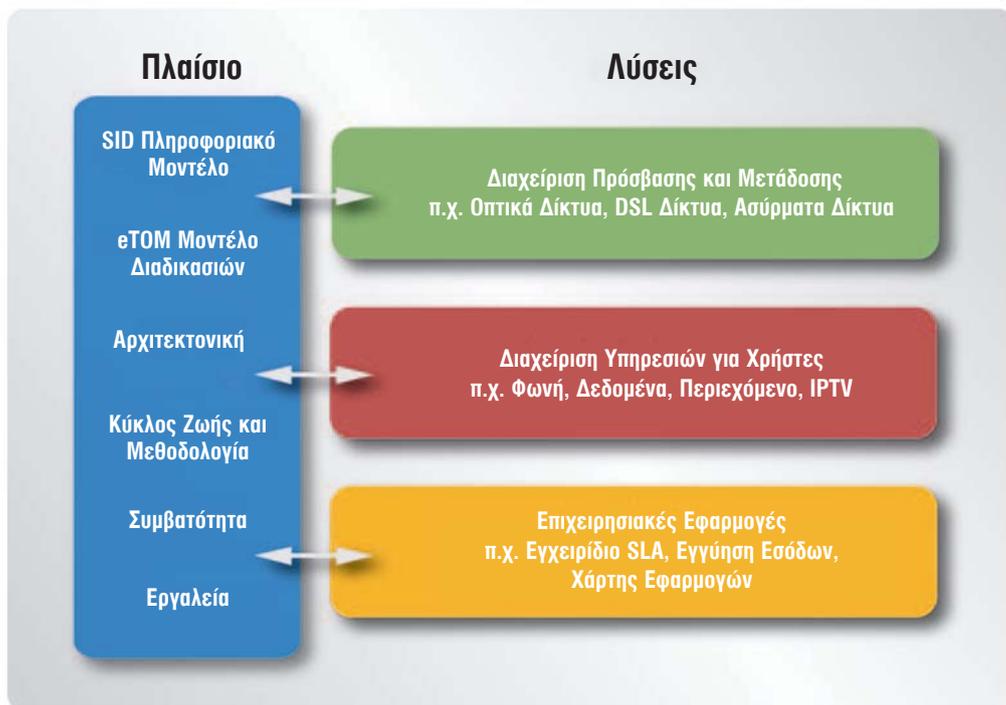
Για να πετύχουν σε αυτή την πρόκληση, οι πάροχοι υπηρεσιών θα πρέπει να εκσυγχρονίσουν τις επιχειρησιακές τους διαδικασίες, να αυτοματοποιήσουν τις λειτουργίες τους και να είναι προετοιμασμένοι κατάλληλα για να σχεδιάζουν και να παρέχουν άμεσα λύσεις, προσφέροντας νέες δυνατότητες στους πελάτες τους. Έως σήμερα, ένα τυπικό τηλεπικοινωνιακό λειτουργικό σύστημα ήταν σύνθετο και μη ευέλικτο, με αποτέλεσμα να μην είναι εφικτές, μέσα από απλές διαδικασίες, αλλαγές που απαιτούνται για την κάλυψη νέων αναγκών. Επίσης, δεν δίνεται η δυνατότητα στους παρόχους υπηρεσιών να έχουν ξεκάθαρο

και μακροπρόθεσμο επιχειρησιακό και τεχνολογικό σχεδιασμό για τη διαχείριση των δικτυακών τους υποδομών και υπηρεσιών, ώστε να διατηρούν τους πελάτες τους ικανοποιημένους.

Τα Συστήματα και το Λογισμικό Λειτουργιών Νέας Γενιάς (NGOSS) προσφέρουν μια σειρά εργαλείων που βοηθούν στον καθορισμό, την ανάπτυξη και την εφαρμογή διαλειτουργικών λύσεων επιχειρησιακών και λειτουργικών συστημάτων υποστήριξης - Operations and Business Support Systems (OSS & BSS).

Η προσέγγιση που ακολουθείται, επιτρέπει στους παρόχους υπηρεσιών να επανασχεδιάζουν και να αυτοματοποιούν τις κρίσιμες επιχειρησιακές τους διαδικασίες, σύμφωνα με τις καλύτερες πρακτικές που ακολουθεί ο χώρος. Επιπρόσθε-

τα, επιτρέπει στους προμηθευτές τους να αναπτύσσουν, με οικονομικά αποδοτικό τρόπο, λογισμικό το οποίο προσαρμόζεται εύκολα στο πληροφοριακό τους περιβάλλον.



Έχοντας ένα σύνολο από εργαλεία και μια σουίτα λύσεων, τα Συστήματα και το Λογισμικό Λειτουργιών Νέας Γενιάς παρέχουν τα θεμέλια για την ανάπτυξη τυπικών λύσεων επιχειρησιακών και λειτουργικών συστημάτων υποστήριξης (OSS/BSS) και εφαρμογών για τη διαχείριση των δικτύων και των υπηρεσιών, απευθυνόμενα πρακτικά στα πραγματικά προβλήματα των επιχειρήσεων.

Το Πλαίσιο Λειτουργίας

Το πλαίσιο λειτουργίας των συστημάτων αυτών αποτελεί για την αγορά των τηλεπικοινωνιών το απόλυτο εργαλείο για τον καθορισμό και την υλοποίηση των επιχειρησιακών διαδικασιών και στη συνέχεια, την ενσωμάτωσή τους σε επιχειρησιακά και λειτουργικά συστήματα υποστήριξης (OSS/BSS). Το πλαίσιο αυτό, αποτελείται από το συνήθη χάρτη επιχειρησιακών διαδικασιών αλλά και από τα πληροφοριακά μοντέλα, τα οποία συνδέονται με προκαθορισμένες, ανεξαρτήτως τεχνολογίας, διεπαφές υλοποίησης και αρχιτεκτονικούς κανόνες. Παρέχει τη μεθοδολογία, βήμα προς βήμα, για τη χρήση της σειράς εργαλείων και καθορίζει τον κύκλο ζωής για την ανάπτυξη και υλοποίηση των λύσεων αυτών.

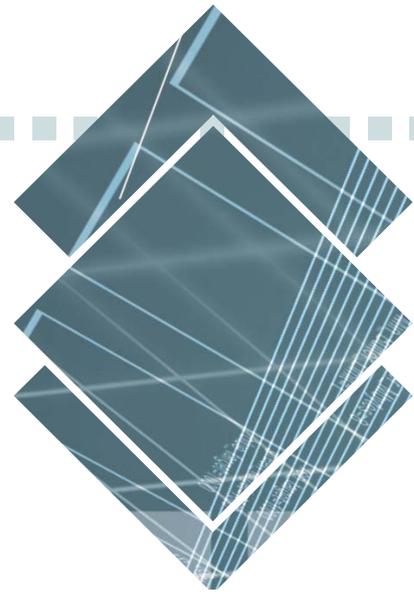
➤ **Εμπλουτισμένος Χάρτης Τηλεπικοινωνιακών Λειτουργιών (eTOM) – Χάρτης Επιχειρησιακών Διαδικασιών:** Αποτελεί ένα σύνολο από περιγραφές ολοκληρωμένων επιχειρησιακών διαδικασιών, που δημιουργήθηκαν λαμβάνοντας υπόψη μια πελατοκεντρική αγορά, για να χρησιμοποιηθούν στην απεικόνιση και ανάλυση των λειτουργικών διαδικασιών.

➤ **Μοντέλο Διαμοίρασης Πληροφοριών / Δεδομένων (SID):** Κατανοητοί και τυποποιημένοι ορισμοί πληροφοριών που λειτουργούν ως κοινή γλώσσα για όλα τα δεδομένα που χρησιμοποιούνται σε εφαρμογές βασισμένες στο NGOSS. Η κοινή γλώσσα πληροφοριών είναι ζωτικής σημασίας για τη δημιουργία εύκολων στην ενσωμάτωση λύσεων λογισμικού.

➤ **Αρχιτεκτονική Ανεξαρτήτως Τεχνολογίας:** Βασικές κατευθύνσεις στην αρχιτεκτονική και τις προδιαγραφές για να εξασφαλιστεί μέγιστη δυνατότητα επιλογής μεταξύ διαφορετικών συστημάτων και εξαρτημάτων.

➤ **Κριτήρια συμμόρφωσης και συμβατότητας:** Βασικές κατευθύνσεις και έλεγχοι που εξασφαλίζουν ότι τα συστήματα που έχουν καθοριστεί και αναπτυχθεί με τη χρήση των προδιαγραφών NGOSS είναι διαλειτουργικά.

➤ **Κύκλος Ζωής και Μεθοδολογία:** Διαδικασίες και τεχνικές που επιτρέπουν στους σχεδιαστές να χρησιμοποιούν ένα σύνολο εργαλείων ανάπτυξης λύσεων βασισμένες στο NGOSS, ακολουθώντας μια τυποποιημένη προσέγγιση.



Έως σήμερα, ένα τυπικό τηλεπικοινωνιακό λειτουργικό σύστημα ήταν σύνθετο και μη ευέλικτο, με αποτέλεσμα να μην είναι εφικτές, μέσα από απλές διαδικασίες, αλλαγές που απαιτούνται για την κάλυψη νέων αναγκών.

Λύσεις NGOSS

Οι λύσεις NGOSS, σύμφωνα με τα παραπάνω πρότυπα, αποσκοπούν στην επίλυση συγκεκριμένων διοικητικών αναγκών και εκτείνονται σε μια ευρεία κλίμακα:

Διαχείριση Πρόσβασης και Μετάδοσης

Υλοποιήσεις NGOSS ειδικά για τη διαχείριση του δικτύου. Τυπικά περιλαμβάνει ανάπτυξη εξειδικευμένων διεπαφών, όπως για παράδειγμα XML διεπαφή για τη διαχείριση SONET/SDH δικτύων.

Διαχείριση Υπηρεσιών για Χρήστες:

Κατευθύνσεις που βασίζονται στο NGOSS, προδιαγραφές και διεπαφές για τη διαχείριση των υπηρεσιών προς τους χρήστες, όπως για παράδειγμα διαχείριση υπηρεσιών IPTV.

Επιχειρησιακές Εφαρμογές

Γενικές οδηγίες για την εκτέλεση τηλεπικοινωνιακών λειτουργιών που ορίζουν τις κατευθύνσεις για συγκεκριμένα επιχειρησιακά προβλήματα. Οι Επιχειρησιακές Εφαρμογές επανατροφοδοτούν το πλαίσιο NGOSS, κάνοντάς το πιο αποτελεσματικό στην εξεύρεση μελλοντικών λύσεων, όπως για παράδειγμα οδηγίες για τον σχεδιασμό και διαχείριση SLAs (Service Level Agreements).

Το πλαίσιο λειτουργίας των συστημάτων αυτών αποτελεί για την αγορά των τηλεπικοινωνιών το απόλυτο εργαλείο για τον καθορισμό και την υλοποίηση των επιχειρησιακών διαδικασιών και στη συνέχεια, την ενσωμάτωσή τους σε επιχειρησιακά και λειτουργικά συστήματα υποστήριξης (OSS/BSS).

Χρήση του NGOSS για επίλυση επιχειρησιακών προβλημάτων

Το NGOSS μπορεί να εφαρμοστεί σε όλους τους παρόχους τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών, για:

➤ **Επανασχεδιασμό της Επιχειρησιακής Διαδικασίας:** Οι πάροχοι υπηρεσιών χρησιμοποιώντας το eTOM μπορούν να αναλύσουν τις υφιστάμενες επιχειρησιακές τους διαδικασίες, να ανακαλύψουν επαναλήψεις ή κενά στις τρέχουσες στρατηγικές τους και να επανασχεδιάζουν τις διαδικασίες διορθώνοντας ελλείψεις και προσθέτοντας αυτοματοποίηση.

➤ **Σχεδιασμός και προδιαγραφές λύσεων OSS/BSS:** Το NGOSS ορίζει λεπτομερή πληροφοριακά μοντέλα, διεπαφές και αρχιτεκτονικές στις προδιαγραφές, επιτρέποντας στους παρόχους υπηρεσιών, να οριστικοποιούν και να προμηθεύονται τις μελλοντικές λύσεις.

➤ **Ανάπτυξη Εφαρμογών Λογισμικού:** Η καρδιά του NGOSS, το eTOM, το SID, η Αρχιτεκτονική Ανεξαρτήτως Τεχνολογίας, η Μεθοδολογία, οι βασικές κατευθύνσεις για τον Κύκλο Ζωής και η σουίτα NGOSS είναι σχεδιασμένα για να καθοδηγούν τους μηχανικούς λογισμικού μέσα από μια καθορισμένη διαδικασία να δημιουργούν αντικείμενα OSS/BSS συμβατά με το πλαίσιο NGOSS.

➤ **Ολοκλήρωση Συστημάτων:** Σε προκλήσεις σχετικά με την υλοποίηση των συστημάτων, η επιχειρησιακή και τεχνολογική γλώσσα, οι διεπαφές και οι αρχιτεκτονικές παρέχουν στον υλοποιητή του συστήματος μια ξεκάθαρη κατεύθυνση για μια οικονομικά αποδοτική και καθορισμένη ολοκλήρωση διαφορετικών συστημάτων από διαφορετικούς κατασκευαστές.

Τα πλεονεκτήματα του NGOSS

Το NGOSS παρέχει πλεονεκτήματα σε όλους τους συμμετέχοντες στην αλυσίδα διαδικασιών του τηλεπικοινωνιακού φορέα.

Μείωση κόστους υλοποίησης:

Το NGOSS παρέχει τυποποίηση στο μοντέλο διαδικασιών, στο πληροφοριακό μοντέλο και στο πλαίσιο αρχιτεκτονικής επί διαφορετικών επιχειρησιακών εφαρμογών, επιτυγχάνοντας τη μείωση της πολυπλοκότητας και του χρόνου στην υλοποίηση με τη χρήση λογισμικού συμβατού με το NGOSS.

- Για τους παρόχους υπηρεσιών, το NGOSS μειώνει το κόστος υλοποίησης όταν χρειάζεται η προσθήκη νέων αντικειμένων OSS/BSS.
- Για τους προμηθευτές λογισμικού, το NGOSS επιτρέπει σε περισσότερες λύσεις να συνεργάζονται με διαφορετικούς κατασκευαστές, αυξάνοντας την εμπορευσιμότητα των λύσεων
- Για τους υλοποιητές των συστημάτων, το NGOSS προσφέρει τυποποιημένη διαδικασία ανάπτυξης και υλοποίησης, επιτρέποντας τη μείωση του κόστους και την επανάληψη της διαδικασίας σε διαφορετικά έργα.

Μείωση των Λειτουργικών Εξόδων:

Η ευκολότερη ολοκλήρωση του λογισμικού, επιτρέπει στενή διασύνδεση των επιχειρηματικών λειτουργιών και περισσότερη αυτοματοποίηση, έχοντας ως συνέπεια τη μείωση των λειτουργικών εξόδων ακόμα και σε σύνθετα επιχειρησιακά περιβάλλοντα.

Αύξηση της Ευελιξίας:

Μέσα σε ένα επιχειρησιακό περιβάλλον που απαιτεί περισσότερο σύνθετους συνδυασμούς σε υπηρεσίες, τα συστήματα OSS/BSS πρέπει να είναι ικανά να αλλάζουν πολύ γρήγορα ώστε να διαχειρίζονται τις νέες απαιτήσεις των συστημάτων προμήθειας, χρέωσης και εξυπηρέτησης των πελατών. Με το NGOSS, η επιχειρησιακή διαδικασία και τα συστήματα είναι πλήρως καταγεγραμμένα, οι διεπαφές είναι σωστά καθορισμένες και η αρχιτεκτονική έχει σχεδιαστεί με γνώμονα την ευελιξία. Ως αποτέλεσμα, μειώνεται το ρίσκο για την πραγματοποίηση σύνθετων αλλαγών στο ολοκληρωμένο σύστημα, οι οποίες πλέον μπορούν να πραγματοποιούνται σε μικρά χρονικά διαστήματα.

Μείωση του κόστους υλοποίησης:

Εφόσον το NGOSS προκαθορίζει ένα σημαντικό τμήμα για το τι χρησιμοποιείται στη διαδικασία της ανάπτυξης, ο χρόνος και η προσπάθεια για την ανάπτυξη του λογισμικού OSS/BSS μειώνεται.

CASE STUDY - Έργο Ασφάλειας Πληροφορικής στη Συνεταιριστική Τράπεζα Χανίων

Πρόσφατα, η Συνεταιριστική Τράπεζα Χανίων εμπιστεύτηκε στη Space Hellas τη λήψη μέτρων για την προστασία των δεδομένων, των πληροφοριών και επικοινωνιών της σε πολλαπλά επίπεδα και κυρίως σε επίπεδο δικτύου και σταθμών εργασίας.

Αρχικά, πραγματοποιήθηκε για την τράπεζα εκτίμηση κινδύνου με τη μορφή "vulnerability assessment", με σκοπό την ανάδειξη ενδεχόμενων αδυναμιών στην ασφάλεια και κατηγοριοποίησή τους, ανάλογα με την επικινδυνότητά τους. Για την πραγματοποίηση του ελέγχου, ακολουθήθηκαν γνωστές μέθοδοι ασφάλειας πληροφορικής αλλά και συνεργασία με το προσωπικό της τράπεζας (audit-trails), ενώ μέρος των αποτελεσμάτων χρησιμοποιήθηκε για την μετέπειτα υλοποίηση των τεχνικών μηχανισμών ασφάλειας που εγκαταστάθηκαν.

Το έργο αφορά στην υλοποίηση μηχανισμών ασφάλειας για:

- Περιμετρική ασφάλεια (FW, IPS, Network AV) και διαχείριση Logs των αντίστοιχων συσκευών
- MAIL Content Scanning – AntiSPAM – AV
- Έλεγχος πρόσβασης στο WEB
- Ασφάλεια δικτυακού εξοπλισμού - Network Security
- AD security – αρχική πολιτική ασφάλειας

Η προστασία σε επίπεδο περιμετρικής ασφάλειας επιτεύχθηκε με χρήση συσκευών UTM και με τροποποιήσεις στον υφιστάμενο δικτυακό εξοπλισμό (routers & switches). Χρησιμοποιήθηκαν δύο συσκευές UTM (FW, IPS, AV, CS), μία για τον έλεγχο της δικτυακής κίνησης Internet σε λειτουργία NAT/Route με χρήση DMZ και μία στο εσωτερικό δίκτυο σε διαφανή (transparent) μορφή, που χωρίζει το εσωτερικό δίκτυο σε τρεις διαφορετικές ζώνες, προσφέροντας έλεγχο πρόσβασης και προστασίας με-ταξύ αυτών.

Οι συσκευές UTM προτιμήθηκαν λόγω της δυνατότητάς τους να ενσωματώσουν πολλαπλές λειτουργίες, όπως Firewall, VPN, IPS, Network Antivirus και Content Scanning, κρατώντας το διαχειριστικό κόστος και την πολυπλοκότητα της λύσης σε χαμηλά επίπεδα.

Για τη διαχείριση των «ημερολογίων» logs των συσκευών, έγινε χρήση ειδικής συσκευής συγκέντρωσης, ανάλυσης logs και δημιουργίας αναφορών.

Παράλληλα, για την ασφάλεια του ηλεκτρονικού ταχυδρομείου (e-mail), δημιουργήθηκε ειδική ζώνη DMZ όπου εγκαταστάθηκε λογισμικό "content filtering και antispam". Με την παραμετροποίηση των δικτυακών συσκευών δικτύου (switches-routers) δόθηκε ένας επιπλέον βαθμός ασφάλειας στο εσωτερικό δίκτυο και στη σύνδεσή του με "Extranets και Intranets".

Τέλος, ξεκίνησε η υλοποίηση "Active Directory" με ιδιαίτερη έμφαση στην ασφάλεια (group policies, system hardening κ.α.), ενώ η πρόσβαση στο internet επιτρέπεται μέσω ειδικού proxy server (ISA 2004) και ελέγχεται από λογισμικό AntiVirus.

Όλες οι σχετικές ενέργειες υλοποιούν τη νέα ενισχυμένη πολιτική ασφάλειας δεδομένων, πληροφοριών και επικοινωνιών της Συνεταιριστικής Τράπεζας Χανίων, ενός σημαντικού πελάτη για τη Space Hellas λόγω του υψηλού επιπέδου καινοτομίας και εκσυγχρονισμού των εφαρμογών της και της διασποράς του δικτύου της. ■



ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
ΤΡΑΠΕΖΑ ΧΑΝΙΩΝ

HP ProLiant ML350 G4p

Ο αξιόπιστος εξυπηρετητής 4ης γενιάς,
με τους νέους επεξεργαστές Intel Xeon

Ο HP ProLiant ML350 G4p είναι ένας παραδοσιακός εξυπηρετητής tower που ενσωματώνει σημαντικά χαρακτηριστικά διαθεσιμότητας, δημιουργώντας σύνθετες και αξιόπιστες υποδομές για την επέκταση των επιχειρήσεων και των ομάδων εργασίας. Η οικογένεια εξυπηρετητών HP ProLiant διαθέτει πλέον τον εξυπηρετητή ProLiant ML350, ο οποίος συνδυάζει χαρακτηριστικά τέταρτης γενιάς μαζί με υψηλό βαθμό απόδοσης και δυνατότητα απομακρυσμένης διαχείρισης.

2006
Preferred Partner



Ο εξυπηρετητής HP ProLiant ML350 G4p, διαθέτει τους τελευταίους επεξεργαστές Intel Xeon® με 2MB cache, DDR2 μνήμη, ενσωματωμένη διαχείριση Lights-Out και υποστήριξη σειριακών σκληρών δίσκων.

Χαρακτηριστικά:

Οι επιλογές εφεδρικής τροφοδοσίας, ανεμιστήρα, μνήμης και σκληρού δίσκου, εξασφαλίζουν ότι ο εξυπηρετητής ProLiant ML350 G4p θα συνεχίζει να υποστηρίζει εργασίες και σε περίπτωση προβλήματος στην τροφοδοσία, τη θερμοκρασία ή το δίσκο. Η υποστήριξη hot plug για σκληρούς δίσκους και τροφοδοτικά, επιτρέπει τις εργασίες να τρέχουν αδιάλειπτα, αλλά ταυτόχρονα απλοποιεί τις αναβαθμίσεις και την αντικατάσταση εξαρτημάτων. Η δυνατότητα επιλογής διπλού SCSI backplane επιτρέπει το διαχωρισμό RAID sets, με οικονομικό τρόπο.

Στην εγκατάσταση, το SmartStart (συμπεριλαμβάνεται στο ProLiant Essentials Foundation Pack που συνοδεύει τον ML350), καθιστά τον εξυπηρετητή έτοιμο και λειτουργικό μέσα από τρία απλά βήματα. Από τη στιγμή που η εγκατάσταση ολοκληρωθεί, ο HP Systems Insight Manager παρακολουθεί τη λειτουργία του εξυπηρετητή, έτσι ώστε το προσωπικό διαχείρισης να επικεντρωθεί σε άλλες σημαντικές εργασίες. Προειδοποιήσεις και μηνύματα σχετικά με την κατάσταση του συστήματος παραδίδονται σύμφωνα με τους επιθυμητούς όρους. Όταν χρειάζεται να γίνουν αλλαγές στο σύστημα, μπορεί να χρησιμοποιηθεί το ενσωματωμένο Lights-Out (iLO) για απομακρυσμένη διαχείριση. Τέλος, το σύστημα iLO, νέο για την οικογένεια εξυπηρετητών ML350, επιτρέπει την παρακολούθηση της κονσόλας του εξυπηρετητή και την εγκατάσταση αναβαθμίσεων οποιαδήποτε στιγμή, από οποιοδήποτε σημείο, ακόμα και όταν το λειτουργικό σύστημα είναι "πεσμένο".

Επίσης, με αναβαθμίσεις στον επεξεργαστή και τη μνήμη, επιτυγχάνεται η υποστήριξη περισσότερων χρηστών καθώς και η μείωση του χρόνου απόκρισης. Ο ProLiant ML350 G4p μπορεί να τοποθετηθεί σε rack όταν χρειάζεται να γίνουν αλλαγές στο χώρο. Εφικτή είναι επίσης η ενσωμάτωση λύσεων tape backup για την προστασία των επιχειρησιακών δεδομένων.

Τέλος, μπορεί να συνδεθεί ο εξοπλισμός για την εξωτερική αποθήκευση και backup, όταν ο χώρος αποθήκευσης των δεδομένων χρειάζεται να αυξηθεί.

Ο ProLiant ML350 G4p συνδυάζει την τελευταία τεχνολογία επεξεργαστών Intel, με υψηλής απόδοσης I/O και τεχνολογία μνήμης σε τιμές προσιτές, ακόμη και σε περιπτώσεις όπου ο προϋπολογισμός είναι περιορισμένος.

Τεχνικά Χαρακτηριστικά:

- 3.0 GHz, 3.2 GHz, 3.4 GHz or 3.6 GHz Intel® Xeon™ επεξεργαστές (δυνατότητα διπλού επεξεργαστή) με 2MB επιπέδου 2 cache. Υποστηρίζουν Hyper-Threading
- Intel® E7520 chipset
- 800-MHz front side bus
- Ενσωματωμένος Προσαρμογέας Διπλού Καναλιού Ultra320 SCSI
- HP Ενσωματωμένος Ελεγκτής SATA 2 Πορτών
- Smart Array 641 Ελεγκτής (στα Array μοντέλα μόνο)
- Ενσωματωμένος NC7761 PCI 10/100/1000T Gigabit Προσαρμογέας Δικτύου
- PC2-3200 400 MHz DDR2 SDRAM με Online Spare υποστήριξη (επεκτάσιμο στα 12 GB)
- Έξι υποδοχές επέκτασης: μία 64-bit/133-MHz PCI-X, δύο 64-bit/100-MHz PCI-X, μία 64-bit/66-MHz PCI-X, μία x4 PCI Express και μία x8 PCI Express
- Δύο USB 2.0 πόρτες (συμπεριλαμβάνεται μία μπροστινή USB πόρτα)
- Υποστηρίζει έξι hot plug SCSI ή δύο SATA σκληρούς δίσκους (τα SCSI μοντέλα υποστηρίζουν Ultra320 οδηγούς. Τα Serial μοντέλα υποστηρίζουν SAS και SATA οδηγούς)
- Εσωτερική χωρητικότητα αποθήκευσης μέχρι 1.8TB. 2.4TB με προαιρετικό 2-bay hot plug SCSI drive cage
- Υποστήριξη προαιρετικά διπλού SCSI backplane, εφεδρικού συστήματος ανεμιστήρα και δεύτερης σειριακής θύρας
- Ενσωματωμένο Lights-Out (iLO) για απομακρυσμένη διαχείριση
- 725W Hot-Plug τροφοδοσία. Προαιρετική 725W Hot-Pluggable εφεδρική τροφοδοσία (1+1)
- Τοποθέτηση στο σασί και πρόσβαση στα εξαρτήματα χωρίς εργαλεία

Εξυπηρετητές ProLiant ML

- Για μέγιστη δυνατότητα εσωτερικής αποθήκευσης και υψηλής απόδοσης I/O
- Για απομακρυσμένα και κεντρικά γραφεία επιχειρήσεων με data centers
- Μοντέλα Tower και Rack κατάλληλα για οποιαδήποτε υποδομή. ■



Συμμετοχή της Space Hellas στις εκδηλώσεις για την Παγκόσμια Ημέρα των Τηλεπικοινωνιών, με την παρουσίαση πλατφόρμας τηλε-συνεργασίας και τηλε-εκπαίδευσης



Με την ενεργό συμμετοχή της **Space Hellas**, ολοκληρώθηκαν οι τριήμερες εκδηλώσεις για τον εορτασμό της Παγκόσμιας Ημέρας Τηλεπικοινωνιών (16-18 Μάη), στο Μετρό του Συντάγματος.

Πρόκειται για μία προσπάθεια του Υπουργείου Μεταφορών και Επικοινωνιών, για την ενημέρωση των πολιτών σχετικά με τις δυνατότητες που τους προσφέρονται μέσα από τη χρήση της πληροφορικής και των τηλεπικοινωνιών. Μέσω μιας σειράς εκδηλώσεων, το κοινό είχε τη δυνατότητα ξενάγησης στις υπηρεσίες του διαδικτύου, αλλά και σε επιλεγμένες εφαρμογές πληροφορικής.

Στα πλαίσια αυτών των εκδηλώσεων, παρουσιάστηκε η ολοκληρωμένη πλατφόρμα τηλε-συνεργασίας και τηλε-εκπαίδευσης της **Space Hellas**, αποτέλεσμα της ερευνητικής και αναπτυξιακής (R&D) δραστηριότητας της εταιρίας.

Συγκεκριμένα, σε συνεργασία με την Hellas SAT, η οποία και παρέιχε την ευρυζωνική δορυφορική σύνδεση Hellas SAT net! για την επικοινωνία μεταξύ των χρηστών της πλατφόρμας, δάσκαλος πληροφορικής ο οποίος βρισκόταν στην Αθήνα, έκανε παρουσίαση μέσω υπολογιστή σε πραγματικό χρόνο, σε παιδιά του Γυμνασίου-Λυκείου Γκούρα της Ορεινής Κορινθίας και στους επισκέπτες που ήταν παρόντες στο Σύνταγμα.

Με αυτό τον τρόπο, επετεύχθη η προσομοίωση μίας συμβατικής τάξης διδασκαλίας μαθήματος πληροφορικής, με αντικείμενο την ασφαλή χρήση του internet από τους μαθητές. Κατά τη διάρκεια της ζωντανής επίδειξης εφαρμογής του ολοκληρωμένου συστήματος τηλε-συνεργασίας και τηλε-εκπαίδευσης, παρενέβη και ο υπουργός Μεταφορών και Επικοινωνιών, ο οποίος πήρε το λόγο και συνομίλησε μέσω της πλατφόρμας με τους μαθητές και το δάσκαλο. ■

Νέος Sales Manager Χρηματοοικονομικών Οργανισμών, στη Space Hellas



Στη θέση του sales manager του τομέα Χρηματοοικονομικών Οργανισμών της Διεύθυνσης Πωλήσεων της **Space Hellas**, προήχθη πρόσφατα, ο κ. Βασίλης Παπούλιας.

Ο κ. Παπούλιας, εργάζεται στην εταιρία τα τελευταία 3 χρόνια, όπου κατείχε τη θέση του account manager, στον τομέα των Χρηματοοικονομικών Οργανισμών.

Είναι πτυχιούχος οικονομολόγος του Πανεπιστημίου Πειραιά, ενώ διαθέτει και μεταπτυχιακό δίπλωμα MBA από το A.L.B.A.

Του ευχόμαστε όλοι, καλή επιτυχία! ■

ΚΑΛΟΚΑΙΡΙΝΕΣ ΕΞΟΡΜΗΣΕΙΣ...

Πράσινο, τόσο πολύ, που σε ξαφνιάζει... Στη Σκόπελο, το βαθύ πράσινο των πεύκων και των πυκνών δασών σμίγει με το γαλάζιο της θάλασσας και του ουρανού δημιουργώντας μία εικόνα απaráμιλλης φυσικής ομορφιάς, με άσπρες πινελιές από παραδοσιακούς οικισμούς...

Ένας μικρός παράδεισος λένε για αυτή, όσοι έχουν περάσει τις διακοπές τους στο «πίο πράσινο νησί της Ελλάδας», τη Σκόπελο. Ένας μικρός γαλήνιος παράδεισος στη μέση περίπου της χώρας, καταφύγιο για τους λάτρεις των δασών αλλά και των δαντελένιων ακτών. Αν δε ο ταξιδιώτης επιλέξει να επισκεφτεί το νησί με διάθεση εξερευνητική, η ποικιλία των μικρών «ανακαλύψεων» που θα έχει να προσμένει - απομονωμένες αμμουδερές παραλίες, γραφικά χωριουδάκια και μοναστήρια, αρχαιολογικές «ανακαλύψεις», ατελείωτα και πανέμορφα μονοπάτια στα κατάφυτα βουνά - θα τον φορτώσουν με γλυκές καλοκαιρινές αναμνήσεις...

Τι να πρωτοπεί κανείς για τη Σκόπελο και την παραμυθένια παραδοσιακή Χώρα της, για τις ξακουστές Μηλιές, ίσως την πιο ειδυλλιακή παραλία της Ελλάδας, αλλά και για τη «συμπρωτεύουσα», τη Γλώσσα, «το μπαλκόνι των Σποράδων» με την απίστευτη θέα στο πέλαγος και τις πεντανόστιμες τοπικές λικουδιές; Το μόνο που έχει σίγουρα να κάνει, είναι να την προτείνει ως το ιδανικό μέρος διακοπών για ξεκούραση και αναζωογόνηση, διατηρώντας την κρυφή ελπίδα ότι ο μελλοντικός επισκέπτης, θα τη σεβαστεί, όπως της αξίζει... ■



Καλές διακοπές!



SPACE

H E L L A S

20XPONIA



[Scanner Software
Sollmuss]
Christal Frequency-
4000000

Real Bites
Mini Bites
Link-1

Real Bites
Mini Bites
Link-1

Real Bites
Mini Bites
Link-1